



ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС»

ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
«ЭНЕРГОСТРОЙСНАБКОМПЛЕКТ ЕЭС»

ГОДОВОЙ ОТЧЕТ
ОТКРЫТОГО АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА
«ЭНЕРГОСТРОЙСНАБКОМПЛЕКТ ЕЭС»
ПО РЕЗУЛЬТАТАМ РАБОТЫ ЗА 2006 ГОД

место нахождения и почтовый адрес: 119607, Москва, Мичуринский просп., д.49 "А"

дата государственной регистрации и регистрационный номер в Московской регистрационной палате: 09.06.2001 г., №002.047.804

дата основной государственной регистрации и регистрационный номер в едином государственном реестре юридических лиц: 17.10.2002 г., №1027700035285

И. О. Генерального директора
ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС»

Главный бухгалтер
ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС»



Р. С. Зимонас
"2" 04 2007 г.



И.А. Чернухина
"2" 04 2007 г.

Москва 2007 г.

ОГЛАВЛЕНИЕ

1. Глоссарий. Основные термины и определения, связанные с закупочной деятельностью Общества	4
1.1. Термины, относящиеся к рынку.....	4
1.2. Термины, относящиеся к планированию.....	5
1.3. Термины, относящиеся к оценке объектов.....	5
1.4. Термины, относящиеся к организации.....	6
1.5. Термины, относящиеся к документам.....	8
1.6. Термины, относящиеся к процедурам.....	9
2. Обращение к акционерам	11
2.1. Обращение к акционерам Председателя Совета Директоров и И. О. Генерального директора Общества.....	11
2.1.1. Основные финансовые и производственные показатели отчетного года.....	11
2.1.2. Задачи, стоящие перед Обществом в следующем году.....	12
2.1.3. Перспективы развития Общества в 2007 году.....	13
3. Информация об Обществе и его положение в отрасли	13
3.1. Общая информация об Обществе.....	13
3.2. Информация о членах органов управления и контроля Общества.....	14
3.2.1. Совет директоров	14
3.2.2. Комитеты при Совете Директоров.....	19
3.2.3. Ревизионная комиссия.....	19
3.2.4. Генеральный директор	21
3.2.5. Правление.....	23
3.2.6. Дочерние и зависимые общества.....	23
3.3. Организация Представительств ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС».....	23
3.4. Организационная структура Общества.....	24
4. Производственная деятельность	26
5. Инвестиционная деятельность	26
5.1. Инвестиции Общества, в том числе направляемые на реконструкцию и техническое перевооружение.....	26
5.1.1. Предпосылки для создания «КИСУ-Закупки».....	26
5.1.2. Цели проекта.....	26
5.1.3. Критерии выбора подхода к реализации проекта.....	26
5.1.4. Сложности/риски проекта.....	27
5.1.5. Затратная часть проекта.....	27
5.1.6. Ожидаемые результаты проекта.....	27
5.1.7. Расширение объемов проекта.....	28
5.2. Источники финансирования инвестиционных программ.....	28
5.3. Структура капиталовложений по направлениям.....	29
6. Распределение прибыли и дивидендная политика	30
7. Закупочная деятельность	35
8. Изложение мнений и аналитических выводов руководства Общества	37
8.1. Анализ динамики результатов деятельности и финансового положения компании.....	38
8.1.1. Анализ структуры активов.....	38
8.1.2. Анализ структуры пассивов.....	42
8.2.3. Анализ качества ликвидности баланса Общества.....	44
8.2. Анализ финансовой устойчивости общества.....	46

8.3. Анализ показателей рентабельности Общества.....	48
8.4. Анализ чистых активов Общества.....	48
9. Ценные бумаги и акционерный капитал.....	50
10. Структура и принципы корпоративного управления.....	53
10.1. Принципы. Документы.....	53
11. Кадровая и социальная политика. Социальное партнерство.....	54
12. Охрана окружающей среды.....	56
13. Заключение независимого аудитора Общества.....	57
14. Финансовая отчетность Общества, примечания и комментарии.....	57
14.1. Основные положения учетной политики Общества.....	57
14.2. Бухгалтерский баланс Общества за отчетный период.....	57
14.3. Отчет о прибылях и убытках Общества за отчетный период.....	57
15. Контактная информация для акционеров и инвесторов.....	58
ПРИЛОЖЕНИЯ.....	59

1. Глоссарий

Основные термины и определения, связанные с закупочной деятельностью Общества.

1.1. Термины, относящиеся к рынку

Анализ рынка: Изучение текущей и прогнозирование будущей рыночной ситуации накупаемую продукцию.

Провал рынка: Ситуация, в которой свободное действие рыночных сил не приводит к оптимальному результату сделки хотя бы для одной ее стороны.

Продукция: Товары, работы, услуги.

Примечание – В ГК РФ законодательно установленное определение понятий «товары», «работы», «услуги» отсутствует. Принято считать, что товары – это материальные предметы, которые могут быть измерены в физических величинах (килограмм, метр, калория и т.д.), работа – действия, имеющие целью преобразование материальных объектов, результат работы всегда материален (например, строительные работы). Услуги – действия, непосредственно не связанные с объектами в материальной форме, и основной их целью является не результат деятельности, а сама деятельность (информационные, консультационные и т.д. услуги). Вместе с тем, в российском праве существует понятие «транспортные услуги» (перемещение грузов), а также «проектно-изыскательские работы», «научно-исследовательские работы».

Простая продукция: Продукция, характеристики (потребительские свойства) которой легко формализуются и описываются, допускают установление однозначных требований к качеству, либо общеизвестны (в т.ч. стандартизованы).

Примеры – стандартные работы и услуги, товары массового потребления.

Сложная продукция: Продукция, в отношении которой выполняется хотя бы одно из трех условий (при ее закупке):

- а) квалифицированный заказчик не может однозначно описать требования к закупаемой продукции;
- б) ожидаются предложения инновационных решений;
- в) высоко вероятные и/или неприемлемо большие потери от неисполнения или ненадлежащего исполнения заключаемого договора (например, многократно превосходящие цену закупки).

Примечание – В силу условия (в), например, топливо для электростанций, в силу масштабов и ответственности закупок, хотя и описывается однозначными техническими характеристиками, может быть отнесено к сложной продукции.

Лот: часть закупаемой продукции, явно обособленная в закупочной документации, на которую в рамках данной процедуры допускается подача отдельного предложения и заключение отдельного договора.

Примечания:

1. Правовой статус лотовых закупок определяется исходя из того, что такая закупка — это несколько (по числу лотов) одновременно и параллельно проводимых процедур, оформленных одной закупочной документацией.

2. Разбиение на лоты может проводится в следующих целях:

- в целях снижения издержек на проведение большого количества однотипных (с точки зрения условий, сроков или документального оформления) процедур;
- в целях улучшения конкурентной среды в ходе закупки путем уменьшения или увеличения объема или широты ассортимента продукции, входящей в лот;
- в целях решения иных специальных задач.

Закупка: Приобретение заказчиком продукции на основе договора.

Примечание – Под договором здесь и далее, в соответствии со ст. 154 ГК РФ, понимается двух- или многосторонняя сделка (вне зависимости от того, оформляется ли документ под названием «договор», или нет). Договор между юридическими лицами должен заключаться в письменной форме, если иное не установлено законом.

Предмет закупки: Конкретные товары, работы или услуги, которые предполагается поставить (выполнить, оказать) заказчику в объеме и на условиях, определенных в закупочной документации.

1.2. Термины, относящиеся к планированию

Потребность <в продукции>: Определенные в установленном порядке объемы продукции, которые должны быть закуплены в течение заданного периода.

Срочная потребность: Потребность, неудовлетворение которой быстрее всего может привести к значительным финансовым или иным потерям заказчика.

Чрезвычайные обстоятельства: Обстоятельства непреодолимой силы, которые нельзя было предусмотреть заранее и которые создают явную и значительную опасность для жизни и здоровья человека, состояния окружающей среды либо имущественных интересов заказчика.

Примеры – войны, революции, теракты, стихийные бедствия, пожары, наводнения, эпидемии, острые формы опасных заболеваний, ранения и т.д.

1.3. Термины, относящиеся к оценке объектов

Оценка: Установление качества объекта оценки.

Объект оценки: Носитель характеристики (их совокупности).

Примеры – поставщик, продукция, договорные условия.

Характеристика: Отличительное свойство.

Требование: Условие, которое установлено специально, обычно предполагается или является обязательным.

Качество: Степень соответствия присущих характеристик требованиям.

Соответствие: Выполнение требования.

Несоответствие: Невыполнение требования.

Критерий: Характеристика, учитываемая в классификации (в том числе по степени предпочтительности) объекта оценки.

Оценка по критерию: Выраженная в численной и (или) словесной форме степень соответствия.

Преференция: Преимущество, которое, в соответствии с одобренным Центральной Конкурсной Комиссией ОАО РАО «ЕЭС России» порядком, предоставляется определенным группам участников при проведении закупок.

Примеры – ценовые преференциальные поправки, облегчение доступа к закупкам путем упрощенного порядка предоставления тех или иных документов, бесплатной выдачи закупочной документации и др.

Примечание – Преференции могут быть предоставлены малым предприятиям, российским поставщикам продукции российского производства, Дочерним Зависимым Обществам (ДЗО) ОАО РАО «ЕЭС России» и т.д.

Преференциальная поправка: Поправочный коэффициент, применяемый к какой-либо оценке по критерию для предложения участника, в отношении которого действуют преференции, допускающие такие поправки.

Примеры – ценовая преференциальная поправка.

1.4. Термины, относящиеся к организации

Группа: Холдинг и ДЗО, включая научно - исследовательские и проектно-конструкторские организации, а также строительные, обслуживающие и непрофильные организации.

ДЗО: Дочернее или зависимое общество ОАО РАО «ЕЭС России».

Общество: Головная (материнская) компания ОАО РАО «ЕЭС России», включая филиалы, представительства.

Холдинг: Общество и его ДЗО - АО-энерго и АО-электростанции.

Заказчик: Юридическое лицо, в интересах и за счет средств которого осуществляются закупки.

Примечания:

1 Заказчиком выступает собственник средств или их законный распорядитель.

Организатор закупки: Лицо (юридическое или предприниматель без образования юридического лица), непосредственно выполняющее предусмотренные тем или иным способом закупки процедуры берущее на себя соответствующие обязательства перед участниками .

Примеры – заказчик (если он делает закупку самостоятельно), стороннее юридическое лицо (специализированная организация), по поручению заказчика выполняющее эти процедуры.

Организатор конкурса: Заказчик или действующее по договору с ним специализированное юридическое лицо, выступающие организатором закупки по конкурсу.

Примечание – Необходимость при проведении конкурса употребления вместо термина «организатор закупки» термина «организатор конкурса» вызвана тем, что в Гражданском кодексе РФ прямо употребляется именно термин «организатор конкурса» (ст. 447-449). А ограничиться только последним нельзя, т.к. для закупок не по конкурсу термин «организатор конкурса» неприменим. Кроме того, Гражданский кодекс РФ прямо указывает на то, что это - специализированная организация, т.е. юридическое лицо.

Закупочная комиссия: Орган, заранее созданный организатором закупки для принятия важнейших решений в ходе конкретной закупки продукции (прежде всего — выбора победителя). Закупочная комиссия должна создаваться заранее для конкретной закупки или их серии.

Конкурсная комиссия: Закупочная комиссия в случае проведения конкурса.

Примечание – Именно конкурсная комиссия принимает важнейшие решения (в том числе определяет победителя конкурса).

Эксперт: Беспристрастное лицо, обладающее в соответствующих областях специальными знаниями, достаточными для проведения оценки заявок по каким-либо отдельным критериям и определения соответствия каким-либо отдельным требованиям и привлекаемое для этого.

Примечание – эксперты могут работать индивидуально или в составе экспертной группы, совета и т.д.

Закупающий сотрудник: Сотрудник заказчика либо организатора закупки или иное привлеченное ими лицо, на которое возложено совершение каких-либо действий, связанных с проведением закупки, и персональная ответственность за их исполнение.

Примеры – эксперт, член конкурсной комиссии.

Поставщик: Любое юридическое или физическое лицо, а также объединение этих лиц, способное на законных основаниях поставить требуемую продукцию.

Примечания:

1 Термин «поставщик» употребляется, как правило, в закупках товаров. При закупках работ традиционно применяется термин «подрядчик» (а при закупках НИР или услуг – «исполнитель») с тем же смыслом.

2 Поставщики рассматриваются как потенциальные участники. Поэтому определение ГОСТ Р ИСО 9000 для закупочной практики недостаточно. В данном стандарте сделан акцент именно на способность поставлять требуемую продукцию «на законных основаниях». Наличие «законных оснований» означает, что у поставщика отсутствуют установленные законодательством ограничения и имеются соответствующие полномочия на право заключить соответствующий договор (в случаях, когда поставщик не является производителем поставляемой продукции).

Участник: Поставщик, явным образом принявший участие в соответствующих процедурах.

Примеры – поставщик, изъявивший желание приобрести закупочную документацию, или подавший заявку.

Примечания:

1 Понятие «Участник», как правило, дополняется определением по отношению к процедуре: «Участник конкурса», «Участник запроса цен» и т.д. Однако, статус участника не всегда сохраняется за поставщиком на протяжении всего времени – например, поставщик, выразивший желание приобрести закупочную документацию, автоматически утрачивает статус участника при неподаче заявки.

2 В отечественной правовой практике нет единства в отношении того, от какого момента времени отсчитывается начало конкурса, поэтому для признания конкурса несостоявшимся согласно ст. 448 ГК РФ, учитывают не всех участников, а только своевременно подавших конкурсную заявку.

Коллективный участник: Объединение (на основании договора или ином правоустанавливающем основании) поставщиков, явным образом принявшее участие в соответствующих процедурах.

Примеры – простое товарищество, консорциум.

Примечание – важнейшим свойством коллективного участника является ответственность его членов (для простого товарищества – всегда солидарная, для иных форм определяется соглашением между его членами).

Лидер коллективного участника: Лицо, являющееся одним из членов коллективного участника и представляющее интересы всех членов коллективного участника в отношениях с организатором закупки.

Квалифицированный участник: Участник, удовлетворяющий требованиям, содержащимся в документе, объявляющем о начале процедур и закупочной документации.

Примечание – квалифицированность зависит от конкретной ситуации и от предъявляемых требований (0). Один и тот же участник (0) может быть правомочен для одних закупок (0) и неправомочен для других.

Разрешающий орган: Коллегиальный (не менее трех человек) постоянно действующий орган, создаваемый заказчиком, на который возложено принятия решений по выбору иного, нежели основной способ закупки, способа закупки в каждом конкретном случае.

Примечание – понятие «разрешающий орган» применяется именно по отношению к разрешению на выбор способа закупки в конкретном случае. В зависимости от выбираемой процедуры и структуры управления закупками конкретного заказчика он может быть разным. В качестве такого органа могут быть центральный закупочный орган, ответственный закупочный орган, иногда – Правление заказчика (или иной коллегиальный орган, если в соответствующем ДЗО не предусмотрено Правление).

Центральный закупочный орган, ЦЗО: Коллегиальный (не менее трех человек) постоянно действующий орган, создаваемый заказчиком для контроля и координации закупочной деятельности.

Примечание – «Центральный закупочный орган» - это функциональное, а не организационное понятие, т.е. такой орган должен выполнять закрепленные за ним функции, но называться может по-разному, в зависимости от принятой у того или иного заказчика системы управления («центральная конкурсная комиссия», «центральный конкурсный комитет» и т.д.).

Ответственный закупочный орган, ОЗО: Коллегиальный (не менее трех человек) постоянно действующий орган, создаваемый заказчиком при необходимости для контроля и координации деятельности по закупкам определенных видов продукции.

Примечания:

1 См. примечание к центральному закупочному органу – аналогично.

2 ОЗО целесообразно создавать, если объем закупок по тому или иному направлению велик (более 500 000 000 руб. без НДС в год).

Центральная конкурсная комиссия ОАО РАО «ЕЭС России», ЦКК РАО: Постоянно действующий орган, первоначально созданный приказом ОАО РАО «ЕЭС России» от 14 марта 2001 года № 105 (с учетом последующих изменений).

Единый для Группы интернет-ресурс: Специализированный интернет-ресурс Группы, созданный с использованием информационно-аналитического функционала системы «B2B-энерго» для публикации обязательных копий документов, объявляющих о начале процедур, информации о результатах закупок, формирования текущей отчетности по закупкам, иной информации по закупкам согласно требованиям соответствующих стандартов.

1.5. Термины, относящиеся к документам

Регламентирующая среда закупок: Утвержденные в установленном порядке нормативно-правовые и методические документы, прямым или косвенным образом устанавливающие порядок проведения регламентированных закупок продукции в целом в группе или у какого-либо конкретного заказчика.

Примечание – Ее полезно делить на внешнюю часть (законодательство РФ) и внутреннюю, т.е. правила, установленные внутри группы.

Документ, объявляющий о начале процедур: Документ, предназначенный для поставщиков, публикация или рассылка которого означает официальное объявление о начале закупочных процедур.

Примеры – извещение о проведении конкурса, уведомление о запросе предложений.

Закупочная документация: Комплект документов, содержащий всю необходимую и достаточную информацию о предмете закупки, условиях ее проведения и рассматриваемый, как неотъемлемое приложение к документу, объявляющему о начале процедур.

Примечание – В зависимости от способа закупки конкретизируется через термины «Конкурсная документация», «Документация по проведению запроса предложений» и т.д. В отдельных случаях закупочная документация и документ, объявляющий о начале процедур представляют собой единое целое.

Предквалификационная документация: Часть закупочной документации, регламентирующая порядок проведения предварительного квалификационного отбора.

Заявка: Комплект документов, содержащий предложение участника, направленное Организатору закупки с намерением принять участие в процедурах и впоследствии заключить договор на поставку продукции на условиях, определенных закупочной документацией.

Примеры – конкурсная заявка, ценовая заявка, предложение.

Примечание – В большинстве случаев заявка содержит обязательство участника заключить договор на определенных условиях, т.е. исходя из содержания статьи 435 ГК РФ может (а в конкурсе – должна) рассматриваться как оферта. Однако, в любом случае рекомендуется составлять шаблоны заявок таким образом, чтобы из их текста следовало бы однозначно, является ли заявка на участие в данной процедуре офертой, либо нет.

Некоторые заявки, носящие предварительный характер, могут и не содержать обязательство участника заключить договор на определенных условиях и не рассматриваются как оферта – например, заявки на участие в предварительном квалификационном отборе, первом этапе двух – или многоэтапного конкурса и т.д.

Рамочное соглашение: договор, заключенный с поставщиками продукции либо самим заказчиком, либо его материнской компанией, либо Обществом, в котором определяется какая-то часть условий поставок, устанавливаются принципы сотрудничества, но могут быть не определены отдельные существенные условия (конкретные объемы закупок, цены, сроки и т.д.). Рамочное соглашение не должно нарушать антимонопольное законодательство, а лицо, его заключающее, должно иметь соответствующее полномочия.

Примечание – рамочное (синоним - генеральное) соглашение как правило (но не обязательно) является предварительным договором (статья 429 Гражданского кодекса РФ). Рамочное соглашение может также предусматривать, например, цены на единицу продукции (прейскурант), но не содержать соглашения об объемах поставляемых товаров, работ, услуг (например, соглашение об организации систематических перевозок грузов, связи, юридических услугах и т.п., конкретные объемы которых наперед неизвестны).

1.6. Термины, относящиеся к процедурам

Процедура: Последовательность действий.

Этап: Ограниченная каким-либо событием (истечением заранее определенного срока, завершением заранее отведенного числа попыток, подачей к.-л. документа и т.д.) процедура конкурса или иного способа закупки, по результатам которой организатор закупки принимает какое-либо решение в отношении всех ее участников (допустить на следующий этап, выбрать наилучшего и т.п.).

Открытые процедуры: Те, в которых может принять участие любое лицо.

Закрытые процедуры: Те, в которых могут принять участие только специально приглашенные лица.

Способ закупки: Однозначно регламентированные стандартом процедуры, предписанные к безусловному выполнениюкупающимсотрудникам при осуществлении закупки.

Конкурентные способы закупки: использующие состязательность предложений независимых участников (0).

Примеры – конкурс, запрос цен, запрос предложени), конкурентные переговоры.

Неконкурентные способы закупки: не использующие состязательность предложений независимых участников.

Пример – закупка у единственного источника..

Конкурс: Конкурентный способ закупки, предполагающий получение заявок не менее двух участников с обязательным заключением договора с победителем (если таковой объявляется) и

возможным возмещением ущерба участникам, если организатор конкурса отказывается от его проведения с нарушением сроков, установленных законом или извещением о проведении конкурса.

Примеры – одноэтапный (открытый либо закрытый), двухэтапный (открытый либо закрытый), ценовой (открытый либо закрытый).

Примечания:

1 Цель конкурса — определение квалифицированного участника, предложившего наилучшие условия сделки.

2 Проведение конкурса подчиняется, прежде всего, правилам статей 447-449 ГК РФ.

Основной способ закупки: не требующий специальных разрешений в силу его желательности.

Пример - основным способом закупки является открытый одноэтапный конкурс без специальных процедур.

Примечание – под «специальными процедурами» понимаются такие, как предварительный квалификационный отбор, переторжка, иные процедуры.

Предварительный квалификационный отбор: Оценка соответствия участников предъявляемым требованиям, проводящаяся в виде отдельной процедуры конкурса или иного способа закупки до подачи заявок с технико-коммерческими предложениями.

Переторжка: Процедура, направленная на добровольное снижение цен предложений участников конкурса с целью повысить их предпочтительность для организатора конкурса.

Неконкурсные способы закупок: Запрос цен, запрос предложений, конкурентные переговоры, закупка у единственного источника.

Примечание – Главное отличие конкурсов от неконкурсных способов закупки состоит в том, что в первом случае договор с победителем заключается в обязательном порядке, во втором – у участников закупок формально нет никаких прав этого требовать.

Запрос предложений: Конкурентный способ закупки, при котором организатор закупки заранее информирует поставщиков о потребности в продукции, приглашает подавать предложения и после одного или нескольких этапов может заключить договор с квалифицированным участником, предложение которого наиболее соответствует объявленным требованиям.

Запрос цен: (1) Конкурентный способ закупки, при котором организатор закупки заранее информирует поставщиков о потребности в продукции, устанавливает все требования к ней, а также договорные условия, кроме цены, и приглашает подавать предложения и может заключить договор с квалифицированным участником, предложение которого имеет минимальную цену. (2) Название документа направленного поставщикам в процессе закупки данным способом.

Примечания:

1 Закупка производится у участника, указавшего наименьшую цену, при условии, что он сам, его продукция, а также условия поставки отвечают требованиям, сформулированным организатором закупки, а при их отсутствии — требованиям, обычно предъявляемым к такой продукции и ее поставщикам.

2. При проведении запроса цен организатор закупки может как объявлять, так и не объявлять тот лимит финансирования (т.н. «начальную» или «предельную цену»), выше которого он рассматривать предложения не будет.

3 Запрос цен – частный случай запроса предложений, когда оценочный критерий всего один – цена. Выделен в отдельный способ закупки, поскольку широко применяется – как в РАО «ЕЭС России», так и при поставках продукции для государственных нужд (т.н. «запрос котировок»).

Конкурентные переговоры: Конкурентный способ закупки, при котором организатор закупки после переговоров с достаточным для обеспечения эффективной конкуренции числом участников заключает договор с одним из них (или несколькими, если это оказалось необходимо).

Закупка у единственного источника: Неконкурентный способ закупки, при которой организатор закупки направляет предложение о заключении договора конкретному поставщику, либо принимает предложение о заключении договора от одного поставщика без рассмотрения конкурирующих предложений.

2. ОБРАЩЕНИЕ К АКЦИОНЕРАМ

2.1. Обращение к акционерам Председателя Совета Директоров и

И. О. Генерального директора Общества

ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» является специализированной организацией, основным направлением деятельности которой является организация и проведение конкурсных торгов и неконкурсных закупочных процедур по выбору поставщиков по снабжению материально-техническими ресурсами и оборудованием объектов электроэнергетической отрасли.

2.1.1. Основные финансовые и производственные показатели отчетного года.

В 2006 году ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» осуществляло следующие виды деятельности:

- услуги по материально-техническому обеспечению (ОКДП 5150000, 5140000) объектов электроэнергетики;
- услуги комиссионных агентов, осуществляемые за вознаграждение или договорной основе (ОКДП 5110000) а именно, проведение конкурсов и регламентированных внеконкурсных процедур

Деятельность Общества в 2006 году характеризовали следующие факты:

- увеличение фактического поступления инвестиционных средств в 2006 году на 4% по сравнению с 2005 годом;
- увеличение доли открытых торгов в соответствии с требованиями ОАО РАО «ЕЭС России», проведение ряда сложных открытых конкурсов по выбору подрядных организаций на выполнение работ по объектам нового строительства, технического перевооружения и ремонтов предприятий ОАО РАО «ЕЭС России».

В период хозяйственной деятельности Общества с 2001 года по 2006 год фактическое поступление инвестиционных средств составило 16 282,4 млн. руб., из них освоено в этот период 15 656,6 млн. руб. В 2006 году Обществом было оказано услуг в объеме 99 832 тыс. руб., что на 45% превышает значение показателя 2005 года. Все выделенные под закупки инвестиционные средства освоены по целевому назначению.

По итогам 2006 года чистая прибыль Общества увеличилась на 16 449,0 тыс. руб., или 358%, в сравнении с 2005 годом и составила 22 843,0 тыс. руб. В 3-ем квартале 2006 года ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» в соответствии с Решением Правления ОАО РАО «ЕЭС России» (выписка из протокола заседания Правления № 1468пр/4 от 01.06.2006 года) выплатило дивиденды за 2005 г.. Размер выплаченных дивидендов (с учетом налогов) составил 5 435,00 тыс. рублей.

По состоянию на 31 декабря 2006 года чистые активы Общества составили 105,88 млн. рублей, зафиксировав 20%-ый рост показателя по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Стоимость чистых активов в 7,3 раза превышает размер уставного капитала, что подтверждает надежность финансовой устойчивости предприятия.

Основные показатели деятельности Общества представлены в таблице 1.

Таблица 1

Основные показатели деятельности Общества

Наименование показателя	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Фактические поступления инвестиционных средств тыс. руб.	679 213	4 386 491	3 558 861	3 343 554	2 116 651	2 197 617
Фактическое освоение инвестиционных средств тыс. руб.	578 272	4 161 067	3 549 436	2 804 123	2 514 658	2 048 984
Среднесписочная численность персонала, человек	50	81	88	76	61	57
Выручка, тыс. руб.	38 317	99 573	90 460	93 627	69 035	99 832
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг (с учетом коммерческих и управленческих расходов)	20375	48446	56497	61660	56 150	60 909
Прибыль от продаж, тыс. руб.	17 942	51 127	33 963	31 967	12 885	38 923
Чистая прибыль, тыс. руб.	617	39131	24205	24594	6 394	22 843
Затраты на рубль выручки	0,53	0,49	0,62	0,66	0,81	0,61
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,221	0,184	0,043	0,715	0,084	0,182
Коэффициент срочной ликвидности	1,067	1,067	1,070	1,112	1,141	1,080
Коэффициент текущей ликвидности	1,067	1,068	1,070	1,136	1,163	1,102
Коэффициент финансовой независимости	0,073	0,072	0,070	0,126	0,147	0,125
Рентабельность продаж	47%	51%	38%	34%	19%	39%
Рентабельность собственного капитала	8%	113%	37%	27%	7%	22%
Рентабельность активов	1%	8%	3%	3%	1%	3%

2.1.2. Задачи, стоящие перед Обществом в следующем году.

Добиться положения и подтвердить статус:

- Генерального агента по проведению закупочных процедур ОАО «ФСК ЕЭС».
- Выйти на уровень Бизнес-единицы «Сети» и стать генеральным агентом по проведению закупочных процедур для МРСК и РСК в соответствии с решением Члена Правления, Управляющего директора ОАО РАО «ЕЭС России» А. Н. Раппопорта.

Для выполнения стратегических целей ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» в 2007 году должно согласно утвержденным Протоколом Очного заседания постоянно действующей конкурсной комиссии ОАО «ФСК ЕЭС» по организации закупок для выполнения инвестиционной программы № 145/Д от 08 декабря 2006 г ГКПЗ филиалов ОАО «ФСК ЕЭС» - МЭС, Протоколом заседания Центральной конкурсной комиссии ОАО «ФСК ЕЭС» от 27 сентября 2006 года № 20006/41 ГКПЗ ОАО «МРСК Центра и Северного Кавказа», а также других официальных документов, утверждающих ГКПЗ на 2007 год, выполнить следующие виды работ и услуг:

- Обеспечение выполнения ГКПЗ на 2007 год в части проведения конкурсных торгов и неконкурсных закупочных процедур и подготовки технической документации;

- Снабжение материально-техническими ресурсами и оборудованием объекты энергетики.

2.1.3. Перспективы развития Общества.

2.1.3.1. Для оказания более оперативного и качественного сервиса проведения закупочных процедур, географию деятельности Общества в 2007 году планируется расширить за счет дальнейшей региональной экспансии.

Советом Директоров ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» (Протокол №25 от 21 апреля 2006г.) было принято решение об учреждении Представительства ОАО «ЭССК ЕЭС» в г. Санкт-Петербурге для обеспечения деятельности ОАО «Ленэнерго», МРСК Северо-Запада.

Основными территориальными направлениями регионального развития в 2007 году выбраны г. Екатеринбург (обеспечение деятельности МРСК Урала и Волги) и г. Красноярск (обеспечение деятельности МРСК Сибири).

2.1.3.2. В целях повышения эффективности деятельности планируется создание электронной торговой площадки, функционирование которой в условиях роста инвестиционных программ и ужесточения контроля со стороны государственных органов позволит всем заказчикам получить надежного агента в лице ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» по оказанию следующих услуг (подтвержденных сертификатом соответствия производства в системе сертификации в электроэнергетике «ЭнСЕРТИКО»):

- услуги по материально-техническому обеспечению (ОКДП 5150000, 5140000) объектов электроэнергетики;
- услуги комиссионных агентов, осуществляемые за вознаграждение или договорной основе (ОКДП 5110000) а именно, проведение конкурсов и регламентированных внеконкурсных процедур.

3. ИНФОРМАЦИЯ ОБ ОБЩЕСТВЕ И ЕГО ПОЛОЖЕНИЕ В ОТРАСЛИ

3.1. Общая информация об Обществе

ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» учреждено на основании решения Правления РАО «ЕЭС России» (протокол от 30.10.2000 г.), решения Совета директоров РАО «ЕЭС России» (протокол от 17.01.2001 г. № 87), распоряжения Председателя Правления ОАО РАО «ЕЭС России» от 23.04.2001 г. № 23р «Об учреждении ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС»».

Юридический адрес: г. Москва, ул. Артюхиной, 6, корп. 1 (фактическое местонахождение - Москва, Мичуринский пр-т, 49А)

Фактический адрес: г. Москва, Мичуринский просп., д.49 "А"

Общество осуществляет свою финансово-хозяйственную и производственную деятельность на основании Устава.

Уставной капитал Общества составляет 14,5 млн. руб. и состоит из 14500 обыкновенных акций номинальной стоимостью 1000 рублей. Доля акций РАО «ЕЭС России» составляет 100%. Акции Общества не котируются в Российской торговой системе.

В соответствии с Уставом основными видами деятельности Общества являются:

- проведение маркетинговых исследований рынка материалов и оборудования;
- заключение договоров поставки материалов и оборудования, предъявление претензий поставщикам победителям тендерных торгов;
- проведение конкурсов и тендерных торгов;
- заключение договоров поставки материалов и оборудования;

-контроль хода выполнения договоров поставки материалов и оборудования, претензионная работа с поставщиками при невыполнении условий заключенных договоров;

-формирование плана-графика поставки материалов и оборудования по номенклатуре, формируемой РАО «ЕЭС России», обоснование плана-графика поступления средств на закупки материалов и оборудования из источников финансирования РАО «ЕЭС России» или из кредитных организаций;

-проектирование и строительство зданий и сооружений I и II уровней ответственности с государственными стандартами;

-оптовая и розничная торговля, в том числе путем создания торговой сети;

-внешнеэкономическая деятельность, экспорт/импорт товаров любой номенклатуры;

-другие виды деятельности.

3.2. Информация о членах органов управления и контроля Общества

3.2.1. Совет директоров

Общее руководство деятельностью Общества осуществляет Совет директоров по вопросам, отнесенным к его компетенции Федеральным законом «Об акционерных обществах» и Уставом Общества.

В 2006 году действовал Совет директоров в составе 7 человек, утвержденный решением правления РАО «ЕЭС России» (протокол от 01.06.06 № 1468 пр/4):

Членами Совета директоров избраны:

Гентов Евгений Игоревич

Год рождения: 1954

Гражданство: Российская Федерация

Образование: высшее

Профессиональная деятельность в последние годы:

Период: 1997 – 2000 гг.

Организация: ООО «КП №3»

Сфера деятельности: производство

Должность: Главный инженер, Генеральный директор

Период: 2000 – 2001 гг.

Организация: ЗАО «Премьер-Сервис»

Сфера деятельности: производство

Должность: Директор дирекции, Генеральный директор

Период: 2001 – 2007 г.

Организация: ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС»

Сфера деятельности: электроэнергетика

Должность: Директор по маркетингу, Генеральный директор

Дата первого избрания в состав Совета директоров – 23 июня 2004 г.

Дата последнего переизбрания в состав Совета директоров – 01 июня 2006 г.

Размер вознаграждения за 2006 год – 36 840 рублей

Доли в уставном капитале эмитента, обыкновенных акций эмитента не имеет

Виноградов Дмитрий Владимирович – Председатель Совета директоров

Год рождения: 1967

Гражданство: Российская Федерация
 Образование: высшее
 Профессиональная деятельность в последние годы:
 Период 1998 –2002 гг.
 Организация: ООО «Техпромсистема»
 Сфера деятельности: нет данных
 Должность: Генеральный директор
 Период: 2002-2002 гг.
 Организация: ОАО РАО «ЕЭС России»
 Сфера деятельности: электроэнергетика
 Должность: Заместитель руководителя Дирекции по созданию ФСК
 Период: 2002-по настоящее время
 Организация: ОАО «ФСК ЕЭС»
 Сфера деятельности: электроэнергетика
 Должность: Заместитель Председателя Правления.
 Дата первого избрания в состав Совета директоров: 17 июня 2005
 Дата последнего переизбрания в состав Совета директоров – 01 июня 2006 г.
 Размер вознаграждения за 2006 год – 55 259,50 рублей
 Доли в уставном капитале эмитента, обыкновенных акций эмитента не имеет

Зимонас Роман Стасович

Год рождения: 1973
 Гражданство: Российская Федерация
 Образование: высшее
 Профессиональная деятельность в последние годы
 Период: 2004-2005 гг.
 Организация: ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС»
 Сфера деятельности: электроэнергетика
 Должность: Первый заместитель Генерального директора по развитию
 Период: 2005 – по настоящее время
 Организация: ОАО «ФСК ЕЭС»
 Сфера деятельности: электроэнергетика
 Должность: Руководитель дирекции по методологии и закупочной деятельности.
 Дата первого избрания в состав Совета директоров: 01 июня 2006 г.
 Размер вознаграждения за 2006 год – 24 915 рублей
 Доли в уставном капитале эмитента, обыкновенных акций эмитента не имеет

Логинов Юрий Витальевич

Год рождения: 1981
 Гражданство: Российская Федерация
 Образование: высшее
 Профессиональная деятельность в последние годы
 Период 2002 – 2006 гг.
 Организация: «Вран»
 Сфера деятельности: финансово-консультационные услуги
 Должность: Бизнес – аналитик
 Период 2004 – по настоящее время
 Организация: ОАО РАО «ЕЭС России»
 Сфера деятельности: электроэнергетика
 Должность: Ведущий эксперт Департамента стратегии Центра управления реформой.
 Дата первого избрания в состав Совета директоров – 17 июня 2005 г.
 Дата переизбрания в состав Совета директоров – 01 июня 2006 г.
 Размер вознаграждения за 2006 год – 36 840 рублей

Доли в уставном капитале эмитента, обыкновенных акций эмитента не имеет

Каратаева Елизавета Геннадьевна

Год рождения: 1977

Гражданство – Российская Федерация

Образование – высшее

Профессиональная деятельность в последние годы:

Период 2001-2002

Организация: Филиал Энергосбыт ОАО «Кузбассэнерго»

Сфера деятельности: электроэнергетика

Должность: Экономист

Период 2002- по настоящее время.

Организация: ОАО РАО «ЕЭС» России»

Сфера деятельности: электроэнергетика

Должность: Ведущий специалист, ведущий эксперт Департамента бизнес-планирования КЦ ОАО РАО «ЕЭС России»

Дата первого избрания в состав Совета директоров: 01 июня 2006 г.

Размер вознаграждения за 2006 год – 24 915 рублей

Доли в уставном капитале эмитента, обыкновенных акций эмитента не имеет

Маслов Алексей Викторович

Год рождения: 1975

Гражданство – Российская Федерация

Образование – высшее

Профессиональная деятельность в последние годы:

Период: 1998 - 1999

Организация: ГУП «АВПК Сухой»

Сфера деятельности: строительство самолетов

Должность: Начальник финансового управления

Период: 1999 - 2002

Организация: ОАО РАО «ЕЭС России»

Сфера деятельности: энергетика

Должность: заместитель начальника Департамента торгового и проектного финансирования,

Начальник отдела Департамента бизнес-проектов

Период: 2002 – настоящее время

Организация: ОАО «ФСК ЕЭС»

Сфера деятельности: электроэнергетика

Должность: Директор по инвестициям и капитальному строительству, Член правления.

Должность: Директор по капитальному строительству, Член Правления.

Дата первого избрания в состав Совета директоров – 25 июня 2002 г.

Дата последнего переизбрания в состав Совета директоров – 01 июня 2006 г.

Размер вознаграждения за 2006 год – 18 338 рублей

Доли в уставном капитале эмитента, обыкновенных акций эмитента не имеет

Мельников Андрей Геннадьевич

Год рождения: 1969

Гражданство: Российская Федерация

Образование: высшее

Профессиональная деятельность в последние годы:

Период: 1994 – 1996 гг.

Организация: АОЗТ «Гефест Металл»
 Сфера деятельности: металлургия
 Должность: Исполнительный директор
 Период: 1996-2001 гг.

Организация: ЗАО «Москва СМР»
 Сфера деятельности: металлоторговля
 Должность: Коммерческий директор
 Период: 2001-2002 гг.

Организация: ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС»
 Сфера деятельности: энергетика
 Должность: Начальник отдела перспективного планирования, Руководитель перспективного планирования, финансовый отдел.

Период 2002 - по настоящее время

Организация ОАО «ФСК ЕЭС»

Сфера деятельности: электроэнергетика

Должность: Первый заместитель начальника Департамента инвестиций и сводного планирования

Дата первого избрания в состав Совета директоров – 23 июня 2004 г.

Дата последнего переизбрания в состав Совета директоров – 01 июня 2006 г.

Размер вознаграждения за 2006 год – 30 696 рублей

Доли в уставном капитале эмитента, обыкновенных акций эмитента не имеет

В соответствии с протоколом заседания Правления ОАО РАО «ЕЭС России» от 01 июня 2006 года №1468пр/3 избраны членами Совета директоров ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» Виноградов Дмитрий Владимирович, Гентовт Евгений Игоревич, Зимонас Роман Стасович, Каратаева Елизавета Геннадьевна, Логинов Юрий Витальевич, Маслов Алексей Викторович, Мельников Андрей Геннадьевич и прекращены полномочия членов Совета директоров ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» Золоева Тембола Игоревича и Паниной Александры Геннадьевны.

Золоев Тембол Игоревич

Год рождения: 1973

Гражданство:

Образование: высшее

Профессиональная деятельность в последние годы

Период: 2002 – 2005

Организация: ОАО «ФСК ЕЭС»

Сфера деятельности: электроэнергетика

Должность: Начальник департамента инвестиций

Должность: Руководитель дирекции по методологии и организации закупочной деятельности

Дата первого назначения: 17 июня 2005

Размер вознаграждения за 2006 год – 0 рублей

Доли в уставном капитале эмитента, обыкновенных акций эмитента не имеет

Панина Александра Геннадьевна

Год рождения: 1977

Гражданство – Российская Федерация

Образование: высшее

Профессиональная деятельность в последние годы:

Период: 1998 – 2001

Организация: МУ ПЖРЭП-10

Сфера деятельности: услуги
 Должность: Юрисконсульт 1-й категории
 Период: 2000-2001
 Организация: ОАО «Волгоградэнерго»
 Сфера деятельности: энергетика
 Должность: юрисконсульт отдела нормативного обеспечения финансово-экономической деятельности
 Период: 2002-2002
 Организация: ЗАО «Юрэнерго-ЕЭС»
 Сфера деятельности: энергетика
 Должность: юрисконсульт 1-й категории управления правового обеспечения по финансовым и корпоративным вопросам
 2002 – настоящее время
 Организация: ОАО РАО «ЕЭС России»
 Сфера деятельности: электроэнергетика
 Должность: ведущий юрисконсульт отдела права собственности, ведущий юрисконсульт отдела корпоративного права,
 Начальник отдела анализа и прогнозирования Юридического департамента,
 Начальник отдела правового регулирования электроэнергетики
 Дата первого избрания в состав Совета директоров – 23 июня 2004г.
 Дата последнего переизбрания в состав Совета директоров – 17 июня 2005 г.
 Размер вознаграждения за 2006 год – 18 139 рублей
 Доли в уставном капитале эмитента, обыкновенных акций эмитента не имеет

Критерии определения размера вознаграждения членам Совета директоров содержатся в Положении о выплате членам Совета директоров ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» вознаграждений и компенсаций, утвержденного Правлением ОАО РАО «ЕЭС России» 03 июня 2003г. № 846пр/18, ранее размер вознаграждения определялся в Положении о выплате членам Совета директоров ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» вознаграждений и компенсаций, утвержденного Правлением ОАО РАО «ЕЭС России» 25 июня 2002 года протокол №687пр/8.

В соответствии с вышеназванным положением за участие в заседании Совета директоров (независимо от формы его проведения) члену Совета директоров выплачивается вознаграждение в размере трехкратной суммы минимальной месячной тарифной ставки рабочего первого разряда с учетом индексации, установленной отраслевым тарифным соглашением, в течение семи календарных дней после проведения заседания Совета директоров.

Размер вознаграждений, выплачиваемых Председателю Совета директоров в соответствии с настоящим Положением, увеличивается на 50%.

Компенсации членам Совета директоров не выплачивались.

3.2.2. Комитеты при Совете Директоров

В составе Совета директоров отсутствуют комитеты и независимые члены Совета директоров.

3.2.3. Ревизионная комиссия

Контроль за финансово - хозяйственной деятельностью Общества осуществляет ревизионная комиссия. Перечень вопросов, относящихся к компетенции Ревизионной комиссии содержится в Уставе Общества.

Членами Ревизионной комиссии избраны:

Тимофеев Сергей Алексеевич

Ведущий специалист Департамента внутреннего аудита КЦ ОАО РАО «ЕЭС России».

Данные члена Ревизионной комиссии ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» не представлены.

Гусарова Наталья Ивановна

Главный эксперт Департамента регулирования отношений собственности ОАО «ФСК ЕЭС»

Данные члена Ревизионной комиссии ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» не представлены. Сотрудником в штате ОАО «ФСК ЕЭС» не числится.

Баитов Анатолий Валерьевич

Год рождения: 1977

Гражданство: Российская Федерация

Образование: высшее

Профессиональная деятельность в последние годы:

Период 1999-2001 гг.

Ведущий специалист контрольно-ревизионного отдела Финансового управления Курганской области

Период 2002-2003 гг.

Советник по работе ревизионных комиссий Представительства ОАО «РАО «ЕЭС России» «Центрэнерго»

Период 2003 –2004 гг.

Заместитель генерального директора Фонда «Институт профессиональных директоров» 2004 –по настоящее время

Руководитель Дирекции финансового контроля и внутреннего аудита.

Дата первого избрания в состав Ревизионной комиссии – 01 июня 2006 г.

Размер вознаграждения за 2006 г. – 0 рублей.

Лелекова Марина Алексеевна

Год рождения: 1961

Гражданство: Российская Федерация

Образование: высшее

Профессиональная деятельность в последние годы:

Период: 2000-2001 гг.

Организация: ОАО «Дальэнерго»

Должность: Главный бухгалтер филиала «Дальэнергосбыт»

Период: 2001-2004 гг.

Организация: Аудиторская фирма «АКФА»

Должность: Директор по аудиту

Организация: Представительство РАО «ЕЭС России» по управлению акционерными обществами Восточной части России по работе Ревизионных комиссий

Организация: Фонд «Институт профессиональных директоров»

Должность: Советник по работе Ревизионных комиссий

Период: 2004 - по настоящее время

Организация: ОАО «ФСК ЕЭС»

Должность: Заместитель руководителя Дирекции финансового контроля и внутреннего аудита.

Дата первого избрания в состав Ревизионной комиссии – 01 июня 2006 г.

Размер вознаграждения за 2006 г. – 0 рублей.

Картаев Сергей Джарашович

Год рождения:

Гражданство: Российская Федерация

Образование: высшее

Профессиональная деятельность в последние годы:

Период: 2001-2002

Организация: ОАО РАО «ЕЭС России»

Должность: Консультант Департамента бизнес-проектов, Главный специалист Департамента инвестиционной политики

Период: 2002 - по настоящее время

Организация: ОАО «ФСК ЕЭС»

Должность: Главный специалист Департамента инвестиций, Начальник отдела методологии и организации закупочной деятельности, Главный эксперт Дирекции по методологии и организации закупочной деятельности, Заместитель руководителя Дирекции по методологии и организации закупочной деятельности.

Дата первого избрания в состав Ревизионной комиссии – 01 июня 2006 г.

Размер вознаграждения за 2006 г. – 0 рублей.

В соответствии с протоколом заседания Правления ОАО РАО «ЕЭС России» от 01 июня 2006 года № 1468пр/4 членами Ревизионной комиссии ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» избраны: Тимофеев Сергей Алексеевич, Гусарова Наталья Ивановна, Баитов Анатолий Валерьевич, Лелекова Марина Алексеевна, Картаев Сергей Джарашович.

Прекращены полномочия членов Ревизионной комиссии ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» Кузнецовой Галины Ивановны, Нархиновой Елены Семеновны, Шарикова Александра Сергеевича.

Кузнецова Галина Ивановна

Год рождения: 1955

Гражданство: Российская Федерация

Образование: высшее

Профессиональная деятельность в последние годы:

Период: 2000-2004

Организация: ОАО РАО «ЕЭС России»

Должность: Ведущий специалист Департамента строительством и реконструкцией

Главный специалист Департамента строительством и реконструкцией

Ведущий специалист Департамента управления капиталом

Главный специалист Департамента управления капиталом

Период: 2004 - по настоящее время

Организация: ОАО «ФСК ЕЭС»

Должность: Главный специалист Дирекции финансового контроля и внутреннего аудита

Дата первого избрания в состав Ревизионной комиссии – 17 июня 2005 г.

Размер вознаграждения за 2006 г. – 0 рублей.

Нархинова Елена Семеновна

Год рождения: 1960

Гражданство – Российская Федерация

Образование: высшее

Профессиональная деятельность в последние годы:

Период: 1996 – 1999г.

Организация: Бурятский филиал «Мосбизнесбанк»

Должность: технолог отдела автоматизации банковских технологий

Период: 1999 – 2001г.г.

Организация: Бурятский филиал «Банка Москвы»

Должность: Ведущий экономист отдела клиентского обслуживания

Период: 2001 – по настоящее время

Организация: ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС»

Должность: начальник отдела учета и отчетности

Дата первого избрания в состав Ревизионной комиссии – 03 июня 2003г

Дата последнего переизбрания в состав Ревизионной комиссии – 17 июня 2005 г.

Размер вознаграждения за 2006 год – 17 555 рублей.

Шариков Александр Сергеевич

Год рождения: 1975

Образование: высшее

Гражданство – Российская Федерация

Профессиональная деятельность в последние годы:

Период: 1999 – 1999г.г.

Организация: ООО «Конкорд 2000»

Должность: Ведущий менеджер по продажам и экспортно-импортным операциям

Период: 1999 – 2000г.

Организация: ЗАО «ЮНИКОН/МС Консультационная группа»

Должность: эксперт департамента аудиторских услуг

Период: 2000 – по настоящее время

Организация: ОАО РАО «ЕЭС России»

Должность: Главный специалист Департамента финансового аудита ОАО РАО «ЕЭС России»

Ведущий эксперт Департамента внутреннего аудита Корпоративного центра ОАО РАО «ЕЭС России»

Дата первого избрания в состав Ревизионной комиссии 03 июня 2003 года

Дата последнего переизбрания в состав Ревизионной комиссии – 17 июня 2005 г.

Размер вознаграждения за 2006 год – 26 332 рублей.

Критерии определения размера вознаграждения ревизионной комиссии Общества содержатся в Положении о выплате членам Ревизионной комиссии ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» вознаграждений и компенсаций, утвержденного Правлением ОАО РАО «ЕЭС России» 25 июня 2002 года протокол №687пр/8.

За участие в проверке (ревизии) финансово-хозяйственной деятельности члену Ревизионной комиссии выплачивается единовременное вознаграждение в размере трехкратной суммы минимальной месячной тарифной ставки рабочего первого разряда с учетом индексации, установленной отраслевым тарифным соглашением.

Размер вознаграждений, выплачиваемых Председателю Ревизионной комиссии в соответствии с Положением, увеличивается на 50%.

Компенсации членам Ревизионной комиссии не выплачивались.

3.2.4. Генеральный директор

Руководство текущей деятельностью Общества осуществляет Генеральный директор по вопросам, отнесенным к его компетенции Федеральным законом «Об акционерных обществах» и Уставом Общества.

Генеральным директором избран:

Гентовт Евгений Игоревич

Год рождения: 1954

Гражданство – Российская Федерация

Образование: высшее

Профессиональная деятельность в последние годы:

Период: 1997 - 2000

Организация: ООО «КП №3»

Сфера деятельности: производство

Должность: Главный инженер, Генеральный директор

Период: 2000 - 2001

Организация: ЗАО «Премьер-Сервис»

Сфера деятельности: производство

Должность: Директор дирекции, Генеральный директор

Период: 2001 – 2007 г.

Организация: ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС»

Сфера деятельности: электроэнергетика

Должность: Директор по маркетингу, И.о. Генерального директора, Генеральный директор

Дата назначения на должность Генеральным директором – 31 марта 2004 года (Протокол заседания Совета директоров №11 от 31.03.04г.)

Дата переизбрания на должность Генерального директора – 3 августа 2005 года (Протокол заседания Совета директоров №20 от 3 августа 2005 года.).

Размер заработной платы, премий за 2006 г. – 963 796,24 рублей.

В настоящее время руководство текущей деятельностью Общества осуществляет исполняющий обязанности Генерального директора Общества

Зимонас Роман Стасович

Год рождения: 1973

Гражданство: Российская Федерация

Образование: высшее

Профессиональная деятельность в последние годы

Период: 2004-2005 гг.

Организация: ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС»

Сфера деятельности: электроэнергетика

Должность: Первый заместитель Генерального директора по развитию

Период: 2005 – по настоящее время

Организация: ОАО «ФСК ЕЭС»

Сфера деятельности: электроэнергетика

Должность: Руководитель дирекции по методологии и закупочной деятельности.

Период: 2007 – по настоящее время

Организация: ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС»

Сфера деятельности: электроэнергетика

Должность: Исполняющий обязанности Генерального директора

Дата назначения на должность исполняющего обязанности Генеральным директором – 29 января 2007 г. (Протокол заседания Совета директоров №33 от 29 января 2007 г.)

Доли в уставном капитале эмитента, обыкновенных акций эмитента не имеет

Генеральный директор, члены Совета директоров и Ревизионной комиссии акциями Общества не владеют.

Сделки между Генеральным директором, членами Совета директоров, Ревизионной комиссии и ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» не заключались.

Иски к членам Совета директоров, Генеральному директору Общества не предъявлялись.

3.2.5. Правление

Правление не избиралось

3.2.6. Дочерние и зависимые общества

Отсутствуют.

3.3. Организация Представительств ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС»

В связи с постоянно увеличивающимся количеством регламентированных процедур проводимых ОАО «ЭССК ЕЭС» и необходимостью организации более оперативного взаимодействия с Заказчиками, в 2006 году было принято решение об организации региональных Представительств.

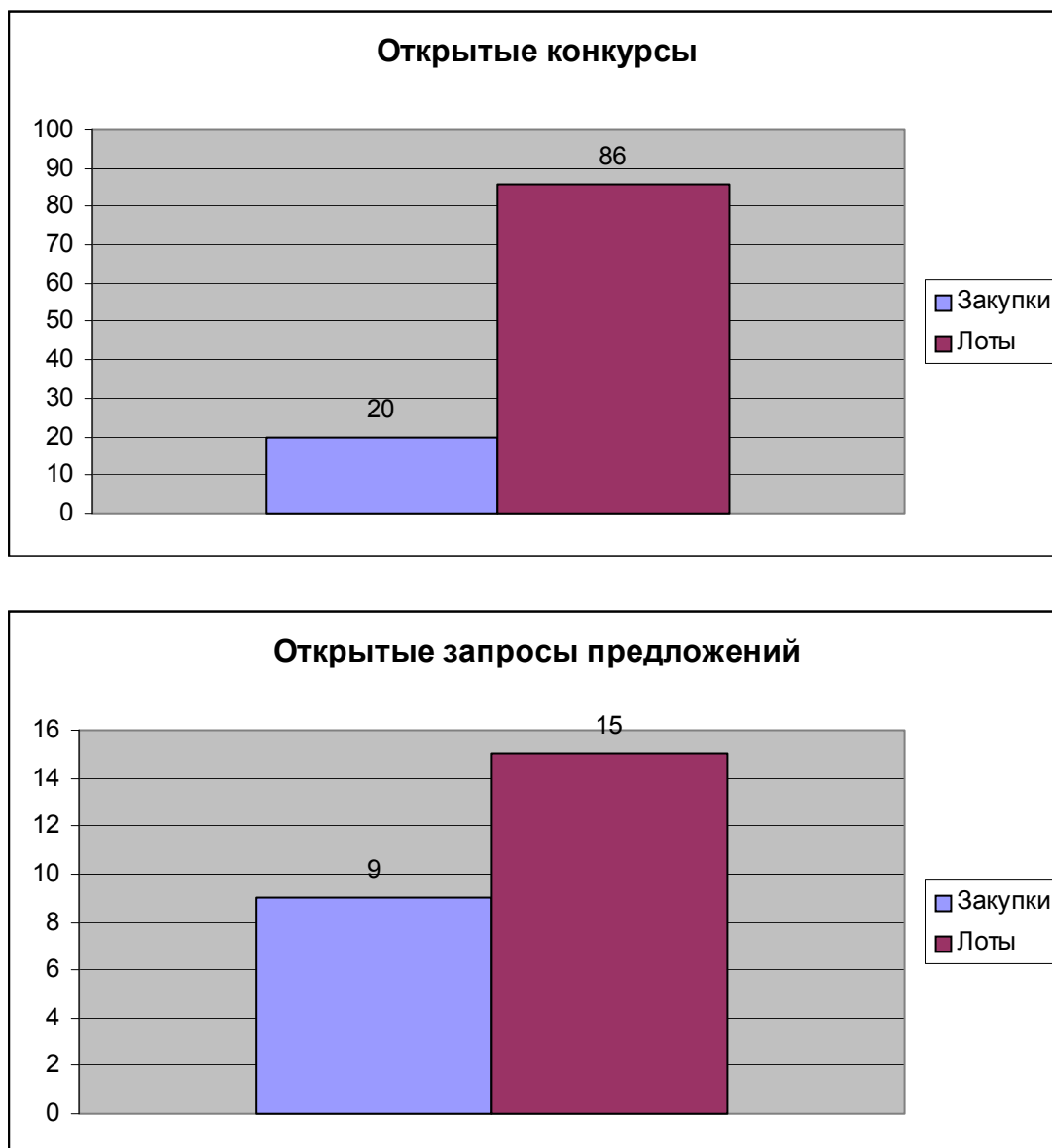
Основными территориальными направлениями регионального развития были выбраны г.С.Петербург (обеспечение деятельности ОАО «Ленэнерго», МРСК Северо-Запада); г. Екатеринбург (обеспечение деятельности МРСК Урала и Волги); г.Красноярск (обеспечение деятельности МРСК Сибири).

Решением Совета Директоров (Протокол №25 от 21 апреля 2006г.) было принято решение об учреждении Представительства ОАО «ЭССК ЕЭС» в г.Санкт-Петербурге .

Приказом №128 от 27.07.2006 с 1 августа 2006 в структуру исполнительного аппарата Общества внесено изменение в качестве дополнения нового структурного подразделения – «Представительство в г.Санкт-Петербурге», включающего отдел планирования и организации закупок.

Была проведена работа по организации оперативной деятельности Представительства (проведен отбор и обучение персонала, заключен договор аренды помещения, разработаны регламенты и процедуры взаимодействия, проведены закупки компьютерной и оргтехники).

Состав и количество процедур и лотов, проведенных Представительством в 2006 году (4 квартал) представлены на рисунке 1.

Состав и количество процедур и лотов, проведенных Представительством в 2006 году

Необходимо отметить, что начало деятельности регионального Представительства позволило обеспечить потребность заказчиков Северо-Запада в проведении регламентированных процедур, оптимизировать и отработать вопросы, которые будут использованы в 2007 году при организации деятельности Представительств в г. Екатеринбург и г. Красноярск.

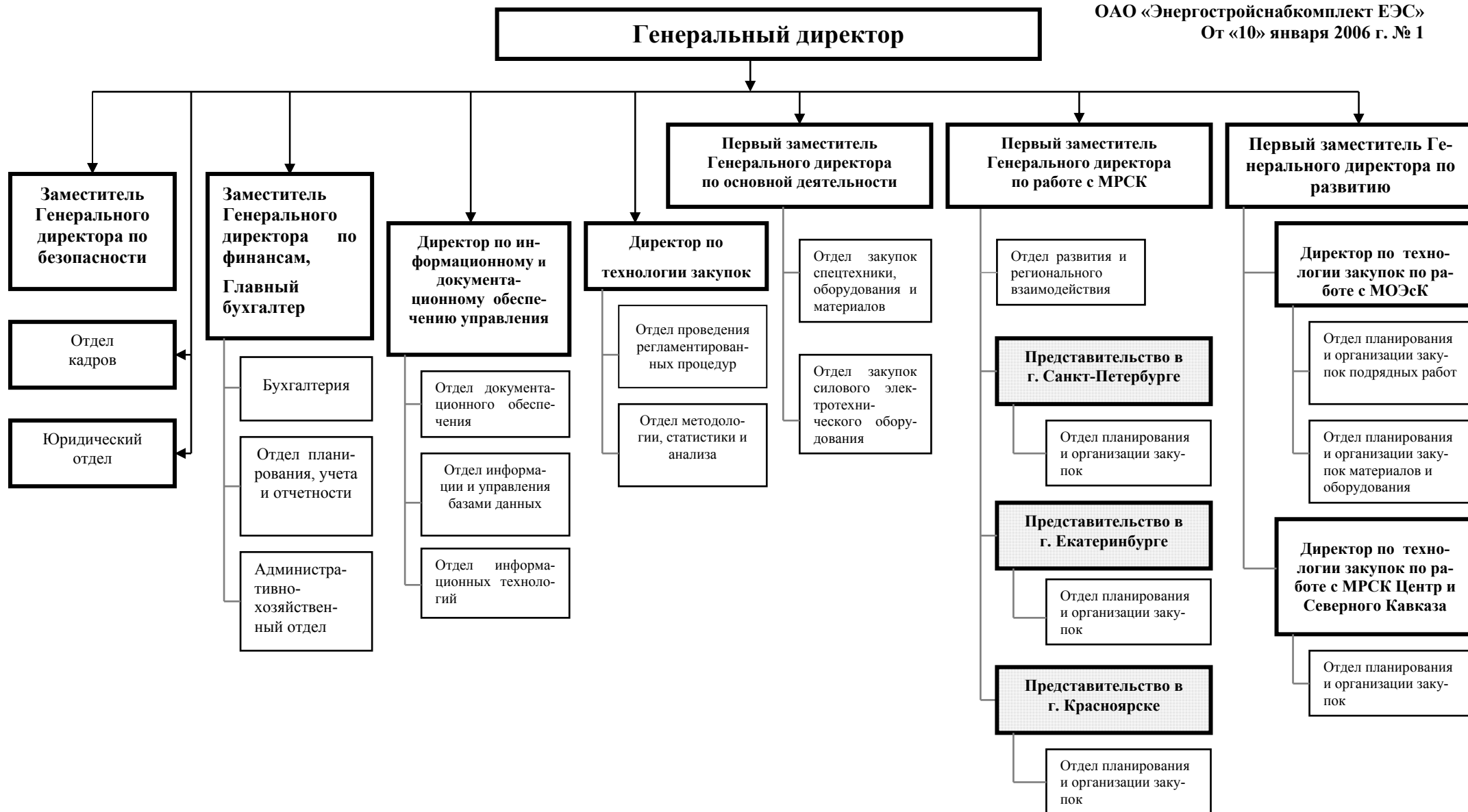
3.4. Организационная структура Общества.

Организационная структура Общества представлена на рисунке 2.

Рисунок 2. Организационная структура ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС»

УТВЕРЖДЕНО

Приказом Генерального директора
ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС»
От «10» января 2006 г. № 1



4. ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Общество не осуществляет производственной деятельности.

5. ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

5.1. Инвестиции Общества, в том числе направляемые на реконструкцию и техническое перевооружение.

В соответствии с решением Совета Директоров ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» (Протокол № 22 от 12.09.2005 года), Общество заключило в 2005 году с ООО «ТопС Бизнес Интегратор» Договор № 269008 на научно-исследовательские разработки, опытно-конструкторские и технологические работы по созданию автоматизированной системы «Корпоративная информационная система управления закупочной деятельностью» (далее КИСУ-закупки), направленные на создание корпоративной информационной системы управления закупками в части разработки и настройки компонентов с целью повышения эффективности и оперативности комплекса мероприятий по проведению конкурсов и регламентированных внеконкурсных процедур.

Объектом вложения средств являются вложения во внеоборотные активы в научно-исследовательских разработках, опытно-конструкторских и технологических работ по созданию автоматизированной системы КИСУ-закупки.

5.1.1. ПРЕДПОСЫЛКИ ДЛЯ СОЗДАНИЯ КИСУ – ЗАКУПКИ

Необходимость создания автоматизированной системы КИСУ – закупки определялось следующими факторами:

- увеличение объемов заказов на проведение регламентированных процедур по выбору поставщика;
- потребность в оптимизации и унификации процессов при организации процедур закупок;
- необходимость более качественного (расширенного) мониторинга рынка энергетической продукции;
- сложности при получении информации для перспективного и оперативного планирования процесса проведения регламентированных процедур;
- необходимость обеспечения прозрачности при проведении закупок;
- увеличение запросов от заказчиков по формированию аналитической отчетности по закупкам в различных разрезах (планы, процедуры, договоры, поставщики ...).

5.1.2. ЦЕЛИ ПРОЕКТА

Основными целями проекта являются:

- повышение эффективности закупок продукции (товаров, работ, услуг) за счет создания централизованной базы данных о планируемых и реализуемых закупках;
- предоставление инструментов планирования, контроля и анализа состояния закупок;
- повышение качества закупок и сокращение расходов за счет автоматизации части закупочных процедур.

5.1.3. КРИТЕРИИ ВЫБОРА ПОДХОДА К РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

Главными критериями выбора подхода к реализации проекта являлись:

- наличие крупного основного заказчика по агентским договорам – ОАО «ФСК ЕЭС» и его филиалов, необходимость интеграции в его информационное пространство;
- увеличение количества заказчиков и необходимость использования унифицированных (единых) средств автоматизации процесса закупок;
- расширение географических рамок обслуживания и необходимость обеспечения удаленного доступа к единому информационному пространству;

- потребность в использовании методологических разработок основного заказчика;
- наличие требований заказчиков, отраженных в агентских договорах, по вводу информации в автоматизированные системы;
- сложность и длительность внедрения систем данного класса и необходимость объединения усилий при их разработке и внедрении;
- возможность поэтапного внедрения системы и дальнейшего ее расширения для решения новых задач.

5.1.4. СЛОЖНОСТИ/РИСКИ ПРОЕКТА

При планировании и входе реализации проекта были отмечены следующие сложности/риски:

- изменение функциональной архитектуры КИСУ в ходе проработки проекта;
- инновационная для России базовая система mySAP SRM;
- большой объем нестандартного функционала;
- интеграция КИСУ с другими системами автоматизации;
- географические рамки проекта.

5.1.5. ЗАТРАТНАЯ ЧАСТЬ ПРОЕКТА

Стоимость КИСУ-закупки составляет 37 000 тыс. руб. с НДС или 31 356 тыс. руб. без НДС. В связи с тем, что компьютерный фонд Общества морально устарел (55% оборудования было приобретено в 2001 году), а также тем фактом, что автоматизация проходит на базе дорогостоящего продукта компании SAP AG приобретение всех необходимых компонент и техники (компьютеры, ЗИП, орг. техника и т.п.) было оценено в 2 373 тыс. руб. без НДС.

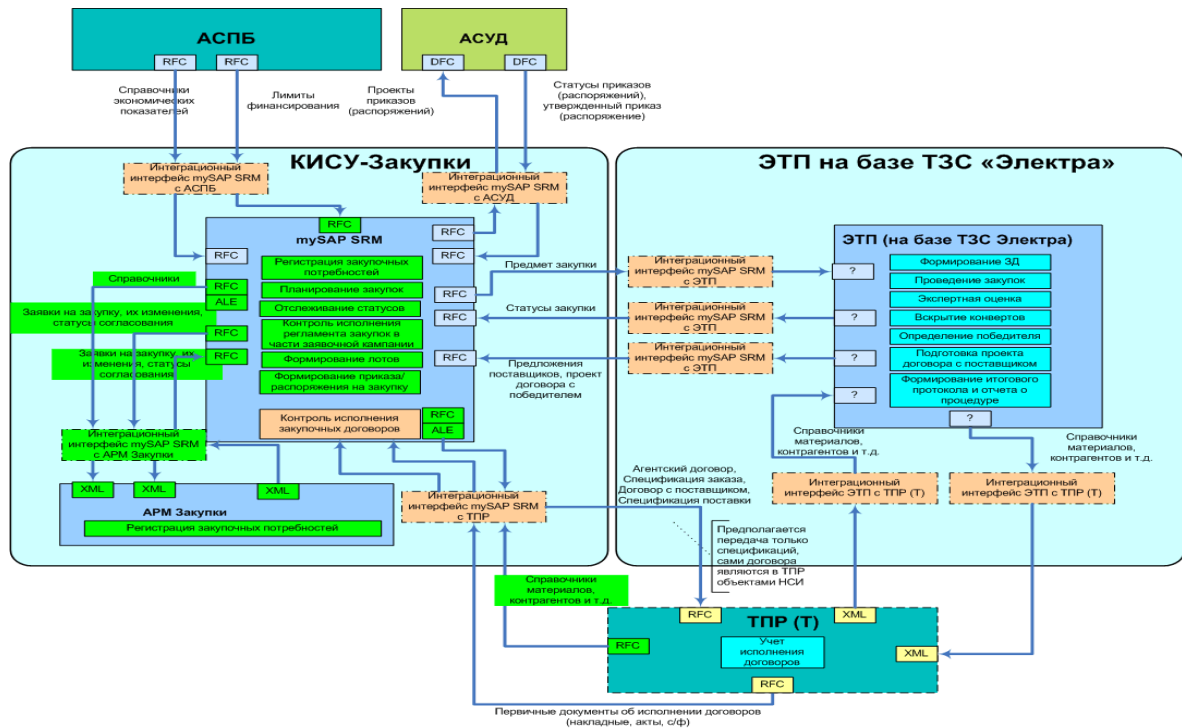
Таким образом, общая стоимость КИСУ-закупки с учетом модернизации оборудования составляет 33 729 тыс. руб. без НДС.

5.1.6. ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ПРОЕКТА

Результаты, ожидаемые от исполнения инвестиционного проекта, выражаются в следующем:

- интеграция в информационное пространство основного заказчика ОАО «ФСК ЕЭС»:
 - - уменьшение бумажного документооборота;
 - - повышение оперативности при получении информации;
 - - появление инструмента для более четкого и качественного планирования (долгосрочного и оперативного) работ по проведению регламентированных процедур;
 - - использование единых номенклатурных классификаторов с заказчиками;
- совместное использование дорогостоящего программного и технического обеспечения для решения общей задачи – оптимизации закупок в электроэнергетике;
- контроль процесса закупки в целом от плана до фактического исполнения договора;
- обеспечение «прозрачности» процессов, цен и принимаемых решений при организации процедур закупок;
- внедрение единого регламента бизнес-процессов при проведении процедур закупок;
- создание унифицированных (типовых) шаблонов для документов, создаваемых в процессе закупок;
- создание единой автоматизированной системы для ввода и учета информации по закупкам в соответствии с агентскими договорами.

Схема функционирования КИСУ-Закупки



5.1.7. РАСШИРЕНИЕ ОБЪЕМОВ ПРОЕКТА

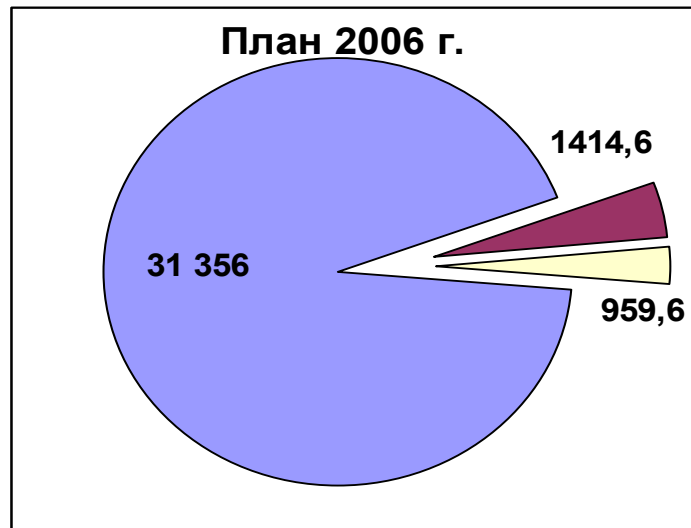
В ходе выполнения проекта возникли новые требования и необходимость в дальнейшем расширении системы, которое включало бы в себя:

- интеграцию с другими автоматизированными системами основного заказчика (например, АСУД – автоматизированная система документооборота);
- встроенную в систему КИСУ Электронную Торговую Площадку (увеличение прозрачности и оперативности закупок);
- расширение географических рамок внедрения проекта (появление в Обществе представительств в регионах России).

5.2. Источники финансирования инвестиционных программ.

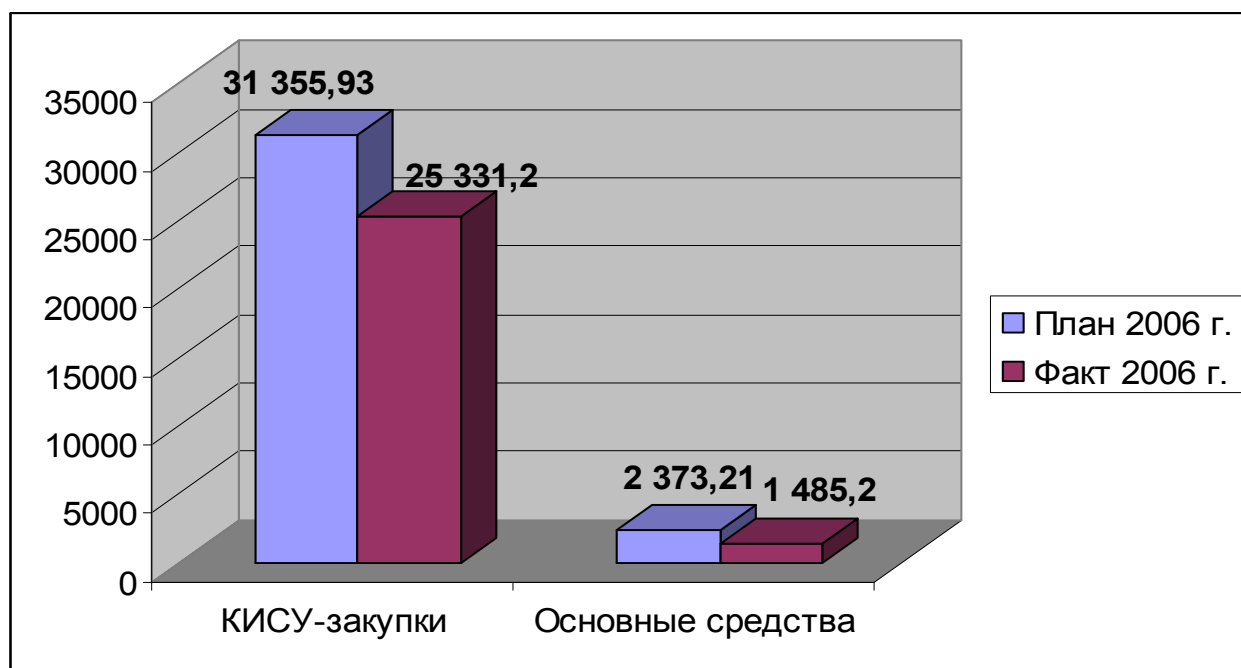
Инвестиционная деятельность Общества (рисунок 5) в 2006 году осуществлялась за счет собственных средств, а именно:

- Приобретение КИСУ-закупки за счет нераспределенной прибыли прошлых лет, направленной в фонд накопления (решение Совета Директоров (Протокол № 22 от 12.09.2005 года);
- Приобретение компьютеров, ЗИП, орг. техники за счет неиспользованной амортизации предыдущих лет и амортизационных отчислений отчетного года.

Источники финансирования инвестиций в 2006 году**5.3. Структура капиталовложений по направлениям.**

Структура инвестиций Общества в 2006 году представлена на рисунке 6.

Структура инвестиций Общества в 2006 г.



6. РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПРИБЫЛИ И ДИВИДЕНДНАЯ ПОЛИТИКА

Чистая прибыль Общества является основным источником:

- обеспечения расширенного воспроизводства, в том числе посредством пополнения оборотных средств;
- ведения уставной деятельности, предписывающей поддержание резервного фонда Общества в объеме 5% от уставного капитала, проведение заседаний Совета директоров и ревизионных проверок;
- развития социально-культурной сферы в части организации лечебно-профилактических мероприятий, компенсации выплат работникам в связи с ростом цен;
- реализации дивидендной политики.

Распределение прибыли в соответствии с решениями общих собраний акционеров Общества в 2001-2005 гг. представлено в таблице 2.

Распределение прибыли

	ГОСА 2001	ГОСА 2002	ГОСА 2003	ГОСА 2004	ГОСА 2005	ГОСА 2006
Нераспределенная прибыль отчетного года (тыс. руб.)	617	39 131	24 205	24 595	6 394	22 843
Резервный фонд (тыс. руб.)	31	694	0	0	0	0
Фонд накопления (тыс. руб.)	586	37 743	24 205	3 689	959,1	3 426
Дивиденды (тыс. руб.):	0	0	0	20 906	5434,9	19 417
Прочие цели	0	0	0	0	0	0

На 2006 год Советом директоров ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» (Протокол № 24 от 24 марта 2006 г.) Обществу утверждены чистая прибыль в размере 8243,7 тыс. руб. и дивидендное задание в размере 6 528,0 рублей. Фактическое значение чистой прибыли в 2006 году составило 22 843,0 тыс. руб. В связи с превышением чистой прибыли Общества в 2006 году по сравнению с плановым значением, по указанию Отдела дивидендной политики и бизнес-стратегии РАО «ЕЭС России» от 02.03.2007 г. в ходе согласования бизнес-плана Общества на 2007 год, дивидендное задание Общества в соответствии с Методикой расчета дивидендов ДЗО ОАО РАО «ЕЭС России» (Выписка из Протокола заседания Правления ОАО РАО «ЕЭС России» от 07.02.2005 г. № 1148 пр), было скорректировано и составило 19 417,0 тыс. руб.

Порядок расчета дивидендов ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» за 2006 год приведен ниже.

Шаг 1. Определяются отдельные финансовые показатели для ДЗО ОАО РАО «ЕЭС России».

Коэффициент срочной ликвидности (КСЛ)

$$\text{КСЛ} = (\text{Денежные средства} + \text{Краткосрочные финансовые вложения} + \text{Дебиторская задолженность менее 12 месяцев} + \text{Прочие оборотные активы}) / (\text{Краткосрочные кредиты и займы} + \text{Кредиторская задолженность} + \text{Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов} + \text{Прочие краткосрочные обязательства}) = (\text{с.270 ф.1} + \text{с. 260 ф.1} + \text{с.250 ф.1} + \text{с.240 ф.1}) / (\text{с. 610 ф.1} + \text{с. 620 ф.1} + \text{с. 630 ф.1} + \text{с. 660 ф.1}) = (1606+134\ 705+0+661\ 687) / (0+739\ 012+0) = 1,08$$

При расчете показателя используются значения переменных на конец отчетного периода.

Коэффициент финансовой независимости (КФН)

$$\text{КФН} = \text{Собственный капитал} / \text{Суммарные пассивы} = \text{с. 490 ф.1} / \text{с. 700 ф.1} = 105\ 877 / 845\ 014 = 0,13$$

При расчете показателя используются значения переменных на конец отчетного периода.

Коэффициент срочной ликвидности (КСЛ)	1,08
Коэффициент финансовой независимости (КФН)	0,13

Шаг 2. Определение рейтинга ДЗО ОАО РАО «ЕЭС России»

В зависимости от величины каждого показателя он относится к одной из 4-х групп, каждой из которых присваивается определенное количество баллов:

Показатель	I группа (4 балла)	II группа (3 балла)	III группа (2 балла)	IV группа (1 балл)
Коэффициент срочной ликвидности (КСЛ)	> 0,95	(0,75 – 0,95]	(0,50 – 0,75]	□ 0,50
Коэффициент финансовой независимости (КФН)	> 0,6	(0,4 – 0,6]	(0,2 – 0,4]	□ 0,2

Каждому показателю присваивается определенный вес, при этом сумма весов всех показателей равна 2.

Показатель	Вес показателя
Коэффициент срочной ликвидности (КСЛ)	1,00
Коэффициент финансовой независимости (КФН)	1,00
Итого (сумма весов)	2,00

Общая сумма баллов рассчитывается по следующей формуле:

$$R = \sum K_j * W_j, \text{ где}$$

R - общая сумма баллов.

K_j - балл j-го финансового показателя;

W_j - вес j-го финансового показателя.

Показатель		Баллы	Вес показателя	Общая сумма баллов
Коэффициент срочной ликвидности (КСЛ)	1,08	4	1	4
Коэффициент финансовой независимости (КФН)	0,13	1	1	1
Итого		5	2	5

Шаг 3. Определение суммы дивидендов

В зависимости от величины баллов, полученной ДЗО ОАО РАО «ЕЭС России» на основании оценки коэффициента срочной ликвидности и коэффициента финансовой независимости, определяется общая сумма дивидендов (ДИВрем1).

ДИВрем1 = ЧП в случае, если общая сумма баллов ДЗО ОАО РАО «ЕЭС России» превышает 6 баллов.

ДИВрем1 = ЧП*Крем1¹ в случае, если общая сумма баллов ДЗО ОАО РАО «ЕЭС России» находится в интервале от (4 до 6] баллов.

ДИВрем1 = ЧП*Крем2² в случае, если общая сумма баллов ДЗО ОАО РАО «ЕЭС России» находится в интервале от (2 до 4] баллов.

ДИВрем1 = 0 в случае, если общая сумма баллов ДЗО ОАО РАО «ЕЭС России» менее или равно 2 баллов.

ДИВрем1	15 990,1
ЧП	22 843
Крем1	0,7

ШАГ 4. Расчет показателя ДИВрем2.

Расчет показателя ДИВрем2 производится по следующему алгоритму:

ДИВрем 2 = ЧП – ОтчРФ – ИсП, где:

ЧП – чистая прибыль.

ОтчРФ – сумма обязательных отчислений в резервный фонд.

ИсП - величина авансового использования прибыли в отчетном периоде.

Величина авансового использования прибыли принимается при расчете дивидендов только в случае отсутствия у ДЗО ОАО РАО «ЕЭС России» иных собственных источников финансирования инвестиционных программ (отсутствуют свободные остатки амортизации и прибыли прошлых лет), а также при наличии в утвержденном бизнес-плане ДЗО ОАО РАО

¹ Величина утверждается Приказом Председателя Правления ОАО РАО «ЕЭС России». В исключительном случае приказом Председателя Правления ОАО РАО «ЕЭС России» может быть установлено индивидуальное значение критерия Крем1 для ДЗО ОАО РАО «ЕЭС России» при условии выполнения финансового плана (бюджета) ОАО РАО «ЕЭС России» (Общества), утвержденного Советом директоров ОАО РАО «ЕЭС России», в части показателя «Дивиденды от ДЗО» в текущем периоде.

² Величина утверждается Приказом Председателя Правления ОАО РАО «ЕЭС России». В исключительном случае приказом Председателя Правления ОАО РАО «ЕЭС России» может быть установлено индивидуальное значение критерия Крем2 для ДЗО ОАО РАО «ЕЭС России» при условии выполнения финансового плана (бюджета) ОАО РАО «ЕЭС России» (Общества), утвержденного Советом директоров ОАО РАО «ЕЭС России», в части показателя «Дивиденды от ДЗО» в текущем периоде.

«ЕЭС России» средств на финансирование инвестиционной программы за счет нераспределенной прибыли отчетного года.

ДИВрем2	22 843
ЧП	22 843
ОтчРФ	0
ИсП	0

ШАГ 5. Расчёт ДИВрем тек.

Если $ДИВрем1 < ДИВрем2$, то показатель ДИВрем тек = ДИВрем1,

Если $ДИВрем1 \geq ДИВрем2$, то показатель ДИВрем тек = ДИВрем2.

В случае, если $ДИВрем1 < ДИВрем2$, остаток прибыли, получаемый как:

$ОСТпр = ДИВрем2 - ДИВрем1$

распределяется в соответствии с Шагом 6.

ДИВрем тек	15 990,1
ОСТпр	6 852,9

ШАГ 6. Определение итоговой суммы дивидендов ДИВрем итог.

Остаток прибыли ДЗО ОАО РАО «ЕЭС России» должен быть использован в следующей очередности:

$ДИВрем\ итог = ДИВрем\ тек + ДИВрем\ доп1 + ДИВрем\ доп2$

Использование прибыли по вышеуказанным направлениям расходов может производиться только в указанной последовательности после финансирования затрат по предыдущему направлению в полном объеме.

- на плановые инвестиции года, следующего за отчетным, осуществляемые за счет фонда накопления, в размере равном ПИ (учитывается только при условии выполнения плановой величины чистой прибыли, утвержденной в составе бизнес-плана ДЗО ОАО РАО «ЕЭС России» на отчетный год);
- на увеличение размера дивидендов (ДИВрем доп1) до уровня прошлого года в случае, если размер дивидендов по итогам отчетного года меньше размера дивидендов предыдущего периода;
- на покрытие убытков прошлых лет в случае наличия убытков прошлых лет (величина убытков прошлых лет определяется исходя из данных бухгалтерской отчетности «Бухгалтерский баланс» следующим образом: с. 460 ф.1 + с. 465 ф.1, где с. 460 ф.1 – значение строки 460 формы № 1 бухгалтерской отчетности «Бухгалтерский баланс»; с. 465 ф.1 – значение строки 465 формы № 1 бухгалтерской отчетности «Бухгалтерский баланс»)

- на увеличение размера дивидендов (ДИВрем доп2) в размере $\frac{1}{2}$ от остатка чистой прибыли, полученного после финансирования вышеуказанных направлений.

ДИВрем тек	15 990,1
ДИВ рем доп1	0
ДИВ рем доп2	3 426,45
ДИВ рем итог	19 416,55

ШАГ 7. Определение суммы дивидендов на привилегированные акции (ДИВрем прив).

Расчет суммы дивидендов на привилегированные акции производится в соответствии с положениями Устава ДЗО ОАО РАО «ЕЭС России».

ШАГ 8. Расчет суммы дивидендов на обыкновенные акции (ДИВрем обыкн)

ДИВрем обыкн = ДИВрем итог – ДИВрем прив

ВЫВОД: Предполагаемый размер дивидендов за 2006 год составит 19 417,0 тыс. рублей.

Расчеты планового распределения прибыли по результатам деятельности за 2006 г. регламентируются:

- Уставом Общества в действующей редакции;
- Методикой расчета дивидендов ДЗО ОАО РАО «ЕЭС России» (Выписка из Протокола заседания Правления ОАО РАО «ЕЭС России» от 07.02.2005 г. № 1148 пр);
- Положением о выплате вознаграждений и компенсаций членам Совета директоров Общества утвержденного Правлением ОАО РАО «ЕЭС России» (протокол № 846пр/18 от 03 июня 2003 года);
- Положением о выплате вознаграждений и компенсаций членам Ревизионной комиссии, утвержденным Правлением ОАО РАО «ЕЭС России», протокол № 687пр/8 от 25.06.2002.

7. ЗАКУПОЧНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

При осуществлении закупочной деятельности ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» заключает с предприятиями энергохолдинга агентские договоры и по поручениям Заказчиков осуществляет организацию и проведение регламентированных процедур с возможным последующим заключением договоров на поставку электротехнического оборудования.

В своей деятельности по проведению конкурсов и иных регламентированных процедур по закупке товаров, работ, услуг ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» руководствуется регламентирующими закупочную деятельность актами, принятыми на предприятии энергохолдинга и действующими на момент проведения процедур.

Набор предусмотренных конкурентных процедур достаточно широк, и включает в себя такие процедуры, как открытый конкурс, открытый конкурс с предварительным отбором, закрытый конкурс, двухэтапный конкурс, многоэтапный конкурс, конкурсы (открытые, закры-

тые) с переторжкой, ценовой конкурс, запрос цен, запрос предложений, конкурентные переговоры, закупка у единственного источника.

Главный принцип закупочной деятельности Общества – открытый конкурс должен быть основным способом закупок. Все остальное разрешается либо Советом директоров, либо Центральным закупочным органом ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС».

Таким образом, основной идеей по организации закупочной деятельности Общества является развитие действующей регламентирующей среды закупок, вызванное переходом на новые принципы управления.

Все это повышает прозрачность расходования денежных средств и улучшает управляемость финансовыми потоками.

Утвержден приказ по Обществу от 13.01.2006 г. № 8, в котором указано, что при проведении закупочной деятельности по агентским договорам руководствоваться регламентирующими закупочную деятельность актами, принятыми принципалом и действующими на момент проведения процедур.

При организации закупочной деятельности ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» использует методологические подходы к процессу управления закупками согласно нормативной базе по управлению закупками, а именно:

При проведении регламентированных процедур формируется Конкурсная (Закупочная) Комиссия, которая принимает важнейшие решения при её проведении (в том числе определяет победителя конкурса).

Конкурсная (закупочная) документация разрабатывается в строгом соответствии с нормативными документами Заказчика и утверждается на заседании Конкурсной (Закупочной) Комиссии;

При проведении процедур Конкурсная (Закупочная) Комиссия формирует состав экспертной комиссии для проведения оценки поступивших к рассмотрению предложений;

В соответствии с утвержденным у Заказчика Положением о порядке проведения регламентированных закупок товаров, работ, услуг ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» разрабатывает руководство для экспертов, в соответствии с которым проходит экспертиза поступивших к рассмотрению предложений.

Решение о результатах регламентированной процедуры принимается на заседании Конкурсной (Закупочной) Комиссии.

В соответствии с утвержденными на предприятиях энергохолдинга ГКПЗ в адрес Общества в течение 2006 г. были направлены поручения, на основании которых и проводились в 2006 г. соответствующие регламентированные процедуры.

ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» при проведении закупочных процедур для нужд предприятий энергохолдинга стремится обеспечить максимальную прозрачность расходования денежных средств, открытость проводимых процедур, достижение оптимальной конкуренции, контроль сроков проведения процедур согласно поручениям Заказчиков.

Суммарно перечисленные элементы позволяют сделать более контролируемыми, эффективными и прозрачными проводимые в энергохолдинге конкурентные процедуры, а также позволяет внедрить единые правила осуществления закупочной деятельности в энергохолдинге.

В июне 2005 года решением Правления ОАО РАО "ЕЭС России" от 27.06.2005 № 1242пр утвержден стандарт "С-ЕЭС ЗД 5 – 2005. Подготовка кадров". Данный стандарт устанавливает специальные требования к руководителям и специалистам, занятым в закупочной деятельности в Группе в целом, в Обществе и ДЗО, а также требования к видам и содержанию программ их обучения, требования к органам управления обучения, к аттестации и повторной аттестации руководителей и специалистов, к учебным заведениям и преподавателям, осуществляющим подготовку руководителей и специалистов. В итоге создана единообразная основа для

подготовки лиц, работающих в сфере регламентированных закупок продукции (товаров, работ, услуг) в Обществе и ДЗО.

ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» в 2006 году продолжило сотрудничество с Государственным университетом – Высшей школой экономики по программе: «Организация и проведение торгов (конкурсов) на закупку продукции для государственных нужд» и Институтом повышения квалификации государственных служащих (ИПК госслужбы) по программе: «Организация конкурентных закупок в РАО «ЕЭС России», а также с отраслевым Институт повышения квалификации энергетиков (АНО ВИПКэнерго). За 2006 г. прошли обучение и повысили свою квалификацию 50% сотрудников профильных подразделений Общества.

Также необходимо отметить, что ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» в конце 2006 г. приступило к проведению конкурентных закупок с использованием средств электронной коммерции на рекомендованных Центральной конкурсной комиссией ОАО РАО "ЕЭС России" электронных торговых площадках: B2B–Energo.ru и TZS–Elektra.ru.

В 2006 году ОАО «ФСК ЕЭС» получило кредит Европейского банка реконструкции и развития на проведение работ по реконструкции и техперевооружению подстанций 500/220/110 кВ АРЗАМАССКАЯ и ЦЕНТРАЛЬНАЯ. Организатором данного открытого конкурса выступает ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС», что позволило сотрудникам Общества получить международный опыт проведения конкурентных процедур.

Как было отмечено выше, сотрудники Общества прошли обучение в государственном университете – Высшей школой экономики по программе: «Организация и проведение торгов (конкурсов) на закупку продукции для государственных нужд», т.е. ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» готовится к проведению закупок по ФЗ – 94.

8. ИЗЛОЖЕНИЕ МНЕНИЙ И АНАЛИТИЧЕСКИХ ВЫВОДОВ РУКОВОДСТВА ОБЩЕСТВА

В период хозяйственной деятельности Общества с 2001 года по 2006 год фактическое поступление инвестиционных средств составило 16 282,4 млн. руб., из них освоено в этот период 15 656,6 млн. руб.

В 2006 году Обществом было оказано услуг в объеме 99 832 тыс. руб., что на 45% превышает значение показателя 2005 года. Все выделенные под закупки инвестиционные средства освоены по целевому назначению. По итогам 2006 года чистая прибыль Общества увеличилась на 16 449,0 тыс. руб., или 358%, в сравнении с 2005 годом и составила 22 843,0 тыс. руб.

По состоянию на 31 декабря 2006 года чистые активы Общества составили 105,88 млн. рублей, зафиксировав 20%-ый рост показателя по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Стоимость чистых активов в 7,3 раза превышает размер уставного капитала, что подтверждает надежность финансовой устойчивости предприятия.

Основные показатели деятельности Общества представлены в таблице 3.

Таблица 3

Основные показатели деятельности Общества

Наименование показателя	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Фактические поступления инвестиционных средств тыс. руб.	679 213	4 386 491	3 558 861	3 343 554	2 116 651	2 197 617
Фактическое освоение инвестиционных средств тыс. руб.	578 272	4 161 067	3 549 436	2 804 123	2 514 658	2 048 984
Среднесписочная численность персонала, человек	50	81	88	76	61	57
Выручка, тыс. руб.	38 317	99 573	90 460	93 627	69 035	99 832
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг (с учетом коммерческих и управленческих расходов)	20375	48446	56497	61660	56 150	60 909
Прибыль от продаж, тыс. руб.	17 942	51 127	33 963	31 967	12 885	38 923
Чистая прибыль, тыс. руб.	617	39131	24205	24594	6 394	22 843
Затраты на рубль выручки	0,53	0,49	0,62	0,66	0,81	0,61
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,221	0,184	0,043	0,715	0,084	0,182
Коэффициент срочной ликвидности	1,067	1,067	1,070	1,112	1,141	1,080
Коэффициент текущей ликвидности	1,067	1,068	1,070	1,136	1,163	1,102
Коэффициент финансовой независимости	0,073	0,072	0,070	0,126	0,147	0,125
Рентабельность продаж	47%	51%	38%	34%	19%	39%
Рентабельность собственного капитала	8%	113%	37%	27%	7%	22%
Рентабельность активов	1%	8%	3%	3%	1%	3%

8.1 Анализ динамики результатов деятельности и финансового положения компании

8.1.1. Анализ структуры активов

Структура активов, дающая общую оценку имуществу Общества, представлена в таблице 4.

В отчетном периоде величина активов Общества увеличилась на 41 % (или 241,984 млн. рублей) по сравнению с 2005 годом и составила на 01.01.2006 года 845,014 млн. рублей. Доля внеоборотных активов в процентном соотношении к имуществу увеличилась с 0,75 % в 2005 году до 3,64% в 2006 году. Увеличение внеоборотных активов в 2006 году произошло за счет прочих внеоборотных активов в размере 25 331 тыс. руб. (см. раздел Инвестиционная деятельность). Соответственно, доля оборотных активов Общества уменьшилась с 99,25% в 2005 году до 96,36% в 2006 году.

Рост денежных средств в 2006 году опережающими темпами по сравнению с темпами роста краткосрочных обязательств (315% роста против 144% соответственно) обеспечили увеличение абсолютной ликвидности Общества.

Таблица 4

Структура активов Общества

(тыс. руб.)

Показатели качества активов	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.
Всего имущества	206 625,00	757 617,00	1 122 572,00	818 127,00	603 030,00	845 014,00
в том числе:						
Внеоборотные активы	2 256,00	6 580,00	6 128,00	5 713,00	4 537,00	30 794,00
в % к имуществу	1,09%	0,87%	0,55%	0,70%	0,75%	3,64%
Основные средства	2 256,00	4 316,00	4 107,00	3 907,00	2 581,00	4 047,00
в % к имуществу	1,09%	0,57%	0,37%	0,48%	0,43%	0,48%
в % к внеоборотным активам	100,00%	65,59%	67,02%	68,39%	56,89%	13,14%
Долгосрочные финансовые вложения	0,00	2 264,00	2 015,00	1 766,00	1 516,00	1 267,00
в % к имуществу	0,00%	0,30%	0,18%	0,22%	0,25%	0,15%
в % к внеоборотным активам	0,00%	34,41%	32,88%	30,91%	33,41%	4,11%
Отложенные налоговые активы	0,00	0,00	6,00	40,00	440,00	149,00
в % к имуществу	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,07%	0,02%
в % к внеоборотным активам	0,00%	0,00%	0,10%	0,70%	9,70%	0,48%
Прочие внеоборотные активы	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	25 331,00
в % к имуществу	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	3,00%
в % к внеоборотным активам	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	82,26%
Оборотные активы	204 369,00	751 037,00	1 116 444,00	812 414,00	598 493,00	814 220,00
в % к имуществу	98,91%	99,13%	99,45%	99,30%	99,25%	96,36%
Запасы	71,00	173,00	45,00	17 120,00	11 582,00	11 662,00
в % к имуществу	0,03%	0,02%	0,004%	2,093%	1,416%	1,380%
в % к оборотным активам	0,03%	0,02%	0,004%	2,107%	1,426%	1,432%
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	161 932,00	621 275,00	1 071 322,00	283 788,00	543 647,00	663 293,00
в % к имуществу	78,37%	82,00%	95,43%	34,688%	66,450%	78,495%
в % к оборотным активам	79,24%	82,72%	95,96%	34,931%	66,917%	81,464%
в том числе:						
покупатели и заказчики	0,00	0,00	0,00	0,00	246 108,00	236 085,00
в % дебиторской задолженности	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	45,27%	35,59%
Авансы выданные	152 091,00	489 907,00	579 783,00	127 047,00	297 510,00	425 602,00

в % дебиторской задолженности	93,92%	78,86%	54,12%	44,77%	54,72%	64,17%
Принципалы	7 723,00	129 847,00	491 160,00	156 606,00	0,00	0,00
в % дебиторской задолженности	4,77%	20,90%	45,85%	55,18%	0,00%	0,00%
Прочие дебиторы (поставщики)	2 118,00	1 521,00	379,00	135,00	29,00	1 606,00
в % дебиторской задолженности	1,31%	0,24%	0,04%	0,05%	0,01%	0,24%
Краткосрочные финансовые вложения	0,00	0,00	0,00	101 709,00	509,00	0,00
в % к имуществу	0,00%	0,00%	0,00%	12,43%	0,06%	0,00%
в % к оборотным активам	0,00%	0,00%	0,00%	12,52%	0,06%	0,00%
Денежные средства	42 329,00	129 494,00	45 046,00	409 764,00	42 740,00	134 705,00
в % к имуществу	20,49%	17,09%	4,01%	50,09%	5,22%	15,94%
в % к оборотным активам	20,71%	17,24%	4,03%	50,44%	5,26%	16,54%
Прочие оборотные активы	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
в % к имуществу	0,00%	0,00%	0,000%	0,00%	0,00%	0,00%
в % к оборотным активам	0,00%	0,00%	0,000%	0,00%	0,00%	0,00%
НДС по приобретенным ценностям	37,00	95,00	31,00	33,00	15,00	4 560,00
в % к имуществу	0,02%	0,01%	0,003%	0,004%	0,002%	0,540%
в % к оборотным активам	0,02%	0,01%	0,003%	0,004%	0,002%	0,560%
Функционирующий капитал	12 861,00	47 668,00	72 716,00	97 510,00	84 057,00	136 796,00

Рисунок 8

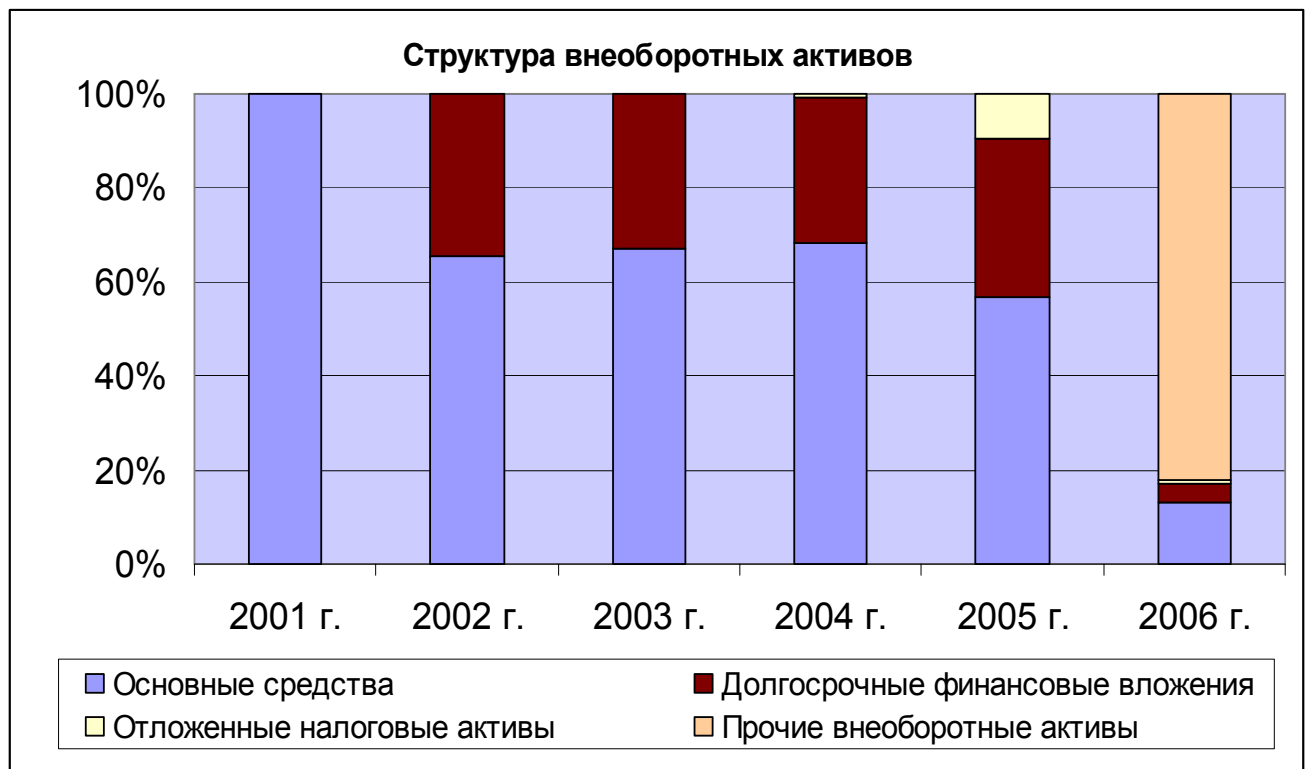
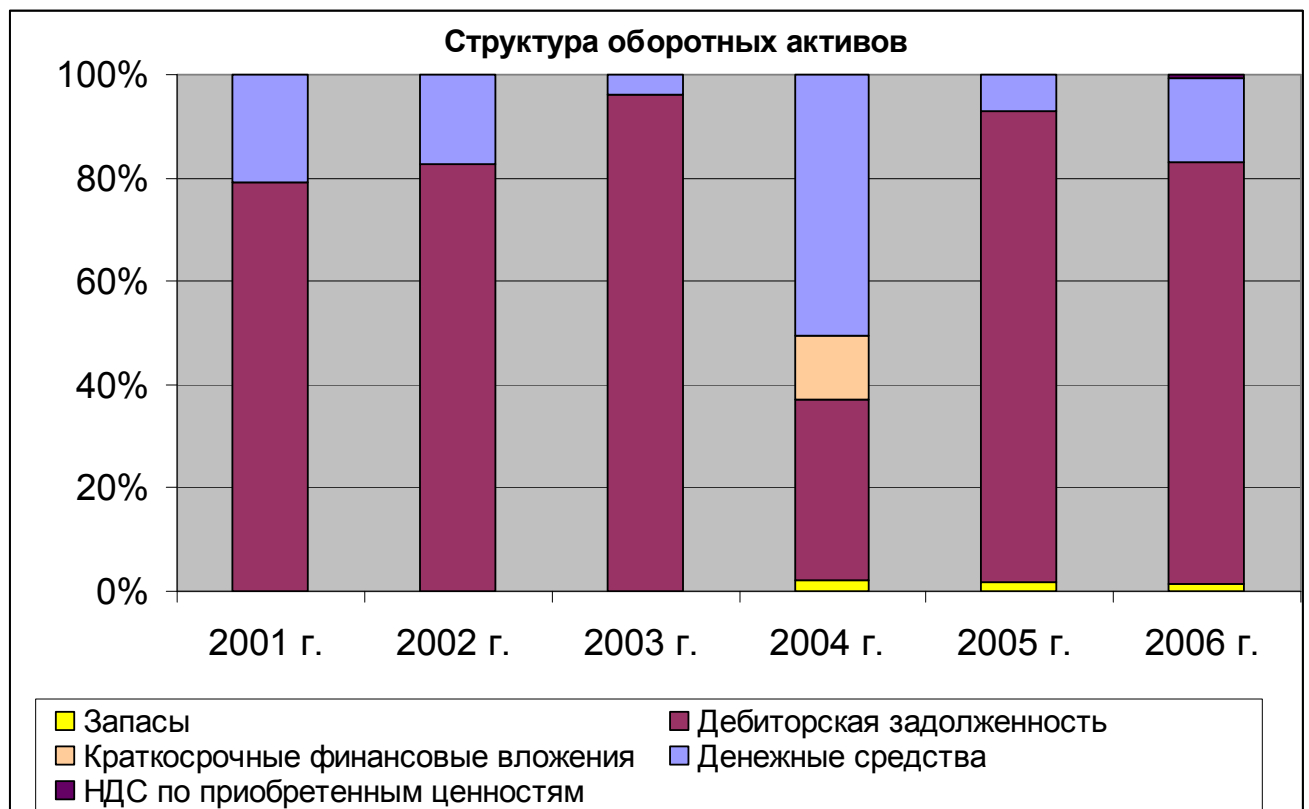


Рисунок 9



Как видно из диаграммы выше, наибольший удельный вес в структуре оборотных активов занимает дебиторская задолженность. В 2006 году доля дебиторской задолженности в оборотных активах возросла на 14,3% по сравнению с 2005 г. и составила 81,3%.

8.1.2. Анализ структуры пассивов

Показатели качества структуры пассивов представлены в таблице 5.

Пассивная часть баланса характеризуется преобладающим удельным весом кредиторской задолженности - 87,46% в 2006 году (739,012 млн. руб.), что на 44 % выше показателя 2005 года – 62,88% (514,436 млн. руб.). Доля собственных средств общества в 2006 году увеличилась на 17,408 млн. руб. за счет роста чистой прибыли отчетного года и составила 13% против 11% в 2005 году.

Таблица 5
Структура пассивов
(тыс. руб.)

Показатели качества пассивов	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.
Всего имущества	206 625,00	757 617,00	1 122 572,00	818 127,00	603 030,00	845 014,00
в том числе:						
Собственные средства	15 117,00	54 181,00	78 386,00	102 981,00	88 469,00	105 877,00
в % к имуществу	7%	7%	7%	13%	11%	13%
Уставной капитал	14 500,00	14 500,00	14 500,00	14 500,00	14 500,00	14 500,00
в % к имуществу	7%	2%	1%	2%	2%	2%
в % к собственным средствам	95,92%	26,76%	18,50%	14,08%	16,39%	13,70%
Резервный капитал	0,00	31,00	725,00	725,00	725,00	725,00
в % к имуществу	0,00%	0,004%	0,06%	0,09%	0,09%	0,09%
в % к собственным средствам	0,00%	0,057%	0,92%	0,70%	0,82%	0,68%
Нераспределенная прибыль	617,00	39 650,00	63 161,00	87 756,00	73 244,00	90 652,00
в % к имуществу	0,30%	5,23%	5,63%	10,73%	12,15%	10,73%
в % к собственным средствам	4,08%	73,18%	80,58%	85,22%	82,79%	85,62%
Обязательства	191 508,00	703 436,00	1 044 186,00	715 146,00	514 561,00	739 137,00
в % к имуществу	92,68%	92,85%	93,02%	87,41%	85,33%	87,47%
Отложенные налоговые обязательства	0,00	67,00	458,00	242,00	125,00	125,00
в % к имуществу	0,00%	0,01%	0,041%	0,030%	0,015%	0,015%
в % к обязательствам	0,00%	0,01%	0,041%	0,034%	0,017%	0,017%
Кредиторская задолженность	191 508,00	703 369,00	1 043 728,00	714 904,00	514 436,00	739 012,00
в % к имуществу	92,68%	92,84%	92,98%	87,383%	85,309%	87,456%
в % к обязательствам	93,71%	93,65%	93,49%	99,966%	99,976%	99,983%
в том числе:						
поставщики и подрядчики	0,00	0,00	0,00	0,00	502 918,00	695 478,00
в % кредиторской задолженности	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	97,76%	94,11%
Авансы полученные	803,00	810,00	0,00	21 336,00	10 801,00	42 233,00

в % кредиторской задолженности	0,42%	0,12%	0,00%	2,98%	2,10%	5,71%
Задолженность перед государственными внебюджетными фондами	0,00	0,00	0,00	1,00	176,00	403,00
в % кредиторской задолженности	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,03%	0,05%
Принципалы	190 182,00	644 689,00	950 548,00	693 360,00	0,00	0,00
в % кредиторской задолженности	99,31%	91,66%	91,07%	96,99%	0,00%	0,00%
Прочие кредиторы	0,00	1 612,00	22,00	16,00	0,00	229,00
в % кредиторской задолженности	0,00%	0,23%	0,00%	0,00%	0,00%	0,03%
Поставщики и подрядчики	0,00	50 831,00	90 088,00	0,00	0,00	737 711,00
в % кредиторской задолженности	0,00%	7,23%	8,63%	0,00%	0,00%	99,82%
Задолженность по налогам и сборам	522,00	5 427,00	3 070,00	191,00	541,00	593,00
в % кредиторской задолженности	0,27%	0,77%	0,29%	0,03%	0,11%	0,08%
Величина собственных оборотных средств	12 861,00	47 601,00	72 258,00	97 268,00	83 932,00	75 083,00
в % к имуществу	6,22%	6,28%	6,44%	11,89%	13,92%	8,89%
в % к обязательствам	6,72%	6,77%	6,92%	13,60%	16,31%	10,16%

Рисунок 10

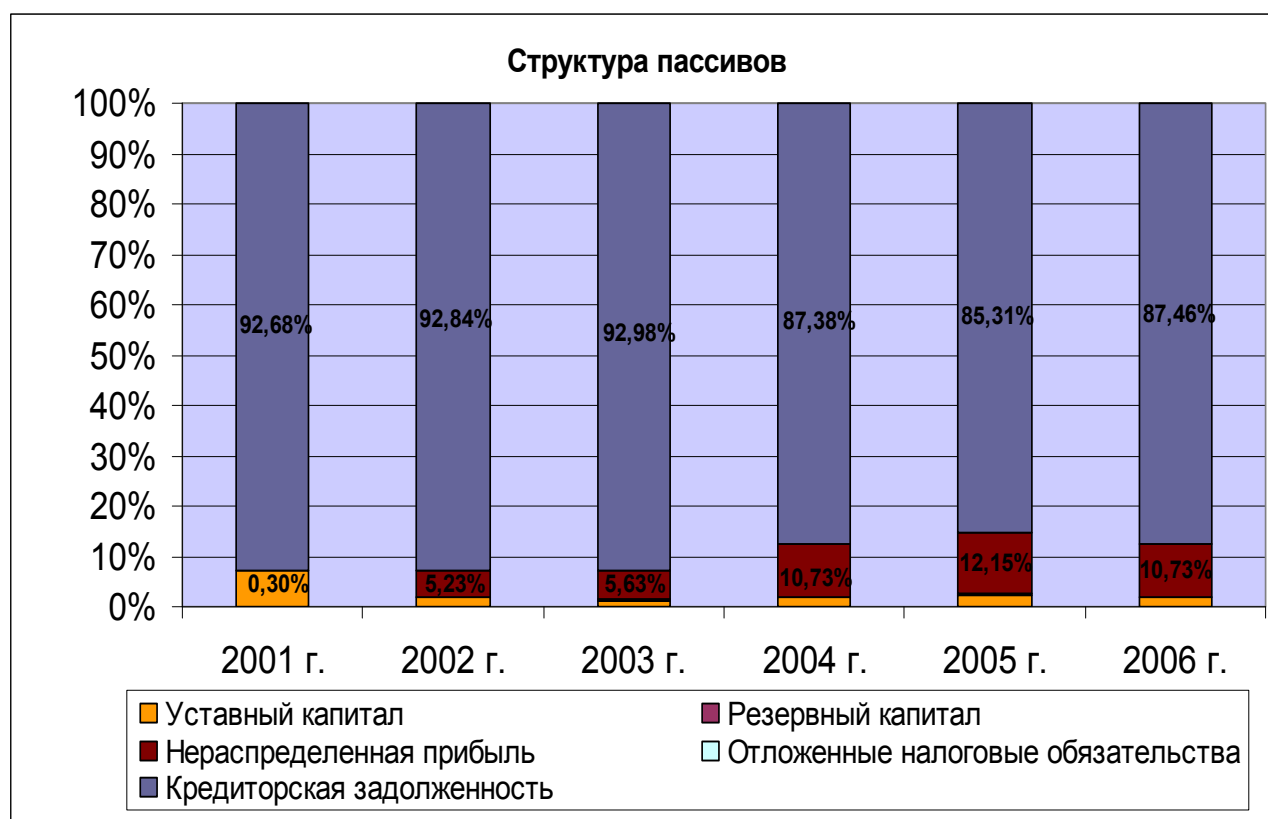


Таблица 6

Соотношение дебиторской и кредиторской задолженности.

Наименование показателя	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Доля дебиторской задолженности в общем объеме активов	79,24%	82,72%	95,96%	34,93%	66,92%	78,49%
Доля кредиторской задолженности в общем объеме пассиве	92,68%	92,84%	92,98%	87,38%	85,31%	87,46%
Соотношение общей дебиторской и кредиторской задолженности	0,85	0,88	1,03	0,40	1,1	0,9

8.1.3. Анализ качества ликвидности баланса Общества

Оценка ликвидности баланса осуществляется на основе таблиц 7-11.

Анализ данных представленных в таблицах 7-11, показывает, что совокупность наиболее ликвидных активов (денежных средств) и быстро реализуемых активов (дебиторской задолженности) позволяет Обществу покрыть 108% по наиболее срочным обязательствам (кредиторской задолженности). Поэтому, можно говорить о достаточном уровне платежеспособности Общества, а показатель текущей ликвидности подтверждают это обстоятельство (таблица 11).

Таблица 7

Показатели качества активов

(тыс. руб.)

	Показатели качества активов	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.
A1	Наиболее ликвидные активы	42 329,00	129 494,00	45 046,00	511 473,00	43 249,00	134 705,00
A2	Быстро реализуемые активы	161 932,00	621 275,00	1 071 322,00	283 788,00	543 618,00	661 687,00
A3	Медленно реализуемые активы	0,00	268,00	76,00	17 153,00	11 597,00	17 828,00
A4	Трудно реализуемые активы	2 256,00	6 580,00	6 128,00	5 713,00	4 537,00	30 794,00
	Баланс	206 625,00	757 617,00	1 122 572,00	818 127,00	603 001,00	845 014,00

Таблица 8

Показатели качества пассивов

(тыс. руб.)

	Показатели качества пассивов	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.
П1	Наиболее срочные обязательства	191 508,00	703 369,00	1 043 728,00	714 904,00	514 436,00	739 012,00
П2	Краткосрочные заемные средства	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
П3	Долгосрочные пассивы	0,00	67,00	458,00	242,00	125,00	125,00
П4	Постоянные пассивы	15 117,00	54 181,00	78 386,00	102 981,00	88 469,00	105 877,00
	Баланс	206 625,00	757 617,00	1 122 572,00	818 127,00	603 030,00	845 014,00

Таблица 9

Ликвидность баланса

Абсолютная ликвидность баланса	Показатели ликвидности баланса Общества в 2006
A1>П1	A1<П2
A2>П2	A2>П2
A3>П3	A3>П3
A4<П3	A4<П3

Таблица 10

Сопоставление ликвидных средств и обязательств

(тыс. руб.)

Наименование показателя	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.
Текущая ликвидность	12 753,00	47 400,00	72 640,00	80 357,00	72 431,00	57 380,00
Перспективная ликвидность	0,00	201,00	-382,00	16 911,00	11 472,00	17 703,00

Несмотря на сокращение текущей ликвидности в 2006 году на 20% по отношению к 2005 году, перспективная ликвидность Общества увеличилась на 55%, что создает определенный запас устойчивости будущего периода.

Таблица 11

Коэффициенты, характеризующие платежеспособность

Наименование показателя	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.	Нормальное значение
Общий показатель ликвидности	0,644	0,626	0,556	0,921	0,619	0,637	1
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,221	0,184	0,043	0,715	0,084	0,182	0,2-0,7
Коэффициент критической оценки	1,067	1,067	1,070	1,112	1,141	1,078	0,7 оптимум 1,5
Коэффициент текущей ликвидности	1,067	1,068	1,070	1,136	1,163	1,102	1 оптимум не менее 2
Коэффициент маневренности функционирующего капитала (собственных оборотный средств)	0,000	0,006	0,001	0,176	0,138	0,237	уменьшение показателя в динамике - положительный факт
Доля оборотных средств в активах	0,989	0,991	0,995	0,993	0,992	0,964	
Коэффициент обеспеченности собственными средствами	0,063	0,063	0,065	0,120	0,140	0,092	не менее 0,1
Коэффициент восстановления платежеспособности организации	2,813	2,810	2,806	2,673	2,592	2,692	не менее 1
Коэффициент утраты платежеспособности организации	1,406	0,937	0,936	0,913	0,873	0,877	не менее 1

Показатели ликвидности в 2006 году по сравнению с 2005 г. в целом улучшились, что говорит о стабильности и устойчивости Общества. Так, общий показатель ликвидности увеличился на 3%; более чем в 2 раза возрос показатель абсолютной ликвидности.

8.2. Анализ финансовой устойчивости общества

Показатели, характеризующие финансовую и рыночную устойчивость Общества, представлены в таблицах 12-13.

Как уже отмечалось выше, основная деятельность Общества связана с эффективным использованием средств Заказчиков. Поэтому, соотношение заемных и собственных средств (Таблица 13) находится в зависимости от объемов финансирования инвестиционной программы ОАО РАО «ЕЭС России» для строящихся и реконструируемых объектов энергетического комплекса ОАО РАО «ЕЭС России». Так, в 2006 году соотношение заемных и собственных средств составило 7,0 : 1, в 2005 году 5,8:1, в 2004 году 6,9 : 1. Следовательно, этот фактор не является существенным, а зависимость Общества является спецификой его деятельности.

Таблица 12

Показатели финансовой устойчивости

(тыс. руб.)

Наименование показателя	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.
Величина собственных оборотных средств	12 861,00	47 601,00	72 258,00	97 268,00	83 932,00	75 083,00
Функционирующий капитал	12 861,00	47 668,00	72 716,00	97 510,00	84 057,00	136 796,00
Излишек (+) или недостаток (-) собственных средств	10 534,00	40 848,00	66 085,00	74 435,00	67 813,00	32 627,00
Излишек (+) или недостаток (-) собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов и затрат	12 753,00	47 400,00	72 640,00	80 357,00	72 460,00	120 574,00
Излишек (+) или недостаток (-) общей величины основных источников формирования запасов и затрат	10 426,00	40 580,00	66 009,00	57 282,00	56 216,00	16 405,00
Величина запасов и затрат	108,00	268,00	76,00	17 153,00	11 597,00	16 222,00

Таблица 13

Показатели рыночной устойчивости

Наименование показателя	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.	Нормальное значение
Соотношение заемных и собственных средств (плечо финансового рычага)	12,7	13,0	13,3	6,9	5,8	7,0	менее 1
Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования	0,09	0,08	0,08	0,13	0,16	0,17	0,6-0,8
Коэффициент финансовой независимости	0,073	0,072	0,070	0,126	0,147	0,125	не менее 0,5
Коэффициент финансирования	0,079	0,077	0,075	0,144	0,172	0,143	не менее 1
Коэффициент финансовой устойчивости	0,073	0,072	0,070	0,126	0,147	0,125	0,8-0,9
Коэффициент маневренности собственного капитала	0,85	0,88	0,92	0,94	0,95	0,71	не менее 0,2

8.3. Анализ показателей рентабельности Общества.

Показатели, характеризующие рентабельность Общества, представлены в таблице 14.

Таблица 14

Показатели рентабельности Общества

Наименование показателя	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.
Общая рентабельность	2%	52%	36%	36%	16%	32%
Рентабельность продаж	2%	51%	38%	34%	19%	39%
Рентабельность собственного капитала	4%	72%	31%	24%	7%	22%
Рентабельность активов	0,3%	5%	2%	3%	1%	3%
Рентабельность фондоемкости	6%	7%	7%	6%	6%	6%
Рентабельность основной деятельности	4%	106%	60%	52%	23%	64%
Период окупаемости собственного капитала (число лет)	15,81	1,04	2,43	3,07	8,25	3,28
Коэффициент устойчивого экономического роста	6%	96%	41%	33%	12%	30%

В 2006 году произошло увеличение всех основных показателей рентабельности. Показатель общей рентабельности увеличился в 2 раза по сравнению со значением 2005 года и составил 32%.

Годовой ключевой показатель Общества – рентабельность собственного капитала - в рассматриваемом периоде возрос более, чем в 3 раза.

Рост основных показателей рентабельности Общества в 2006 году по сравнению с 2005 годом был обусловлен увеличением объема оказанных услуг на 45% при меньших темпах прироста полной себестоимости, составивших в 2006 году 6%.

8.4. Анализ чистых активов Общества

Обобщающим индикатором финансового состояния Общества является стоимость чистых активов (Рисунок 11).



Расчет стоимости чистых активов Общества приведен в Таблице 15.

Таблица 15

Стоимость чистых активов Общества

Наименование показателя	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.
I. Активы:						
1. Нематериальные активы <1>	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0
2. Основные средства	2 256,00	4 316,00	4 107,00	3 907,00	2 581,00	4047,00
3. Незавершенное строительство	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Доходные вложения в материальные ценности	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
5. Долгосрочные и краткосрочные финансовые вложения <1>	0,00	2 264,00	2 015,00	103 475,00	2 025,00	1267,00
6. Отложенные налоговые активы <2>	0,00	0,00	6,00	40,00	440,00	149,00
7. Прочие внеоборотные активы <2>	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	25 331,00
8. Запасы	71,00	173,00	45,00	17 120,00	11 582,00	11 662,00
9. НДС по приобретенным ценностям	37,00	95,00	31,00	33,00	15,00	4560,00

10. Дебиторская задолженность <3>	161 932,00	621 275,00	1 071 322,00	283 789,00	543 647,00	661 687,00
11. Денежные средства	42 329,00	129 494,00	45 046,00	409 764,00	42 740,00	134 705,00
12. Прочие оборотные активы	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	1606,00
13. Итого активы (1+2+...+10)	206 625,00	757 617,00	1 122 572,00	818 128,00	603 030,00	845 014,00
II. Пассивы:						
14. Долгосрочные обязательства по займам и кредитам	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
15. Прочие долгосрочные обязательства <4>, <5>	0,00	67,00	458,00	242,00	125,00	125,00
16. Краткосрочные обязательства по займам и кредитам	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
17. Кредиторская задолженность	191 508,00	703 369,00	1 043 728,00	714 905,00	514 436,00	739 012,00
18. Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
19. Резервы предстоящих расходов	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
20. Прочие краткосрочные обязательства <5>	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
21. Итого пассивы, исключаемые из стоимости активов (14+13+...+20)	191 508,00	703 436,00	1 044 186,00	715 147,00	514 561,00	739 137,00
22. Стоимость чистых активов (13 - 21)	15 117,00	54 181,00	78 386,00	102 981,00	88 469,00	105 877,00

По состоянию на 31.12.2006 года чистые активы Общества составили 105,88 млн. руб. и в 7,3 раза превысили уставный капитал (Таблица 15). Это укрепило позиции Общества в части его финансовой устойчивости

9. ЦЕННЫЕ БУМАГИ И АКЦИОНЕРНЫЙ КАПИТАЛ ОБЩЕСТВА

Уставной капитал Общества составляет 14 500 000 рублей.

Сведения об акциях эмитента:

Порядковый номер выпуска: первый

Категория: обыкновенные

Форма ценных бумаг: именные бездокументарные

Номинальная стоимость одной ценной бумаги выпуска: 1 000 рублей

Количество ценных бумаг выпуска: 14 500

Общий объем выпуска: 14 500 000

Сведения о государственной регистрации выпуска:

Дата регистрации: 13.02.2002

Регистрационный номер: 1-01-06771-А

Орган, осуществивший государственную регистрацию: РО ФКЦБ России в Центральном федеральном округе

Способ размещения: распределение среди учредителей

Период размещения: с 09.06.2001 по 13.02.2002

Текущее состояние выпуска: размещение завершено

Количество фактически размещенных ценных бумаг в соответствии с зарегистрированным отчетом об итогах выпуска: 14 500

Сведения о государственной регистрации отчета об итогах выпуска:

Дата регистрации: 13.02.2002

Орган, осуществивший государственную регистрацию: РО ФКЦБ России в Центральном федеральном округе

Ограничения в обращении ценных бумаг выпуска (если таковые имеются): нет

Рыночная информация о ценных бумагах выпуска: нет

Дополнительная существенная информация о ценных бумагах выпуска: нет

Выпуски облигаций ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» не производились.

Структура акционерного капитала Общества в настоящий момент представлена в таблице 16.

Таблица 16

Структура акционерного капитала

Наименование владельца именных ценных бумаг	Доля в уставном капитале по состоянию на:	
	31.12.2005 г.	31.12.2006 г.
ОАО РАО "ЕЭС России" – владелец	100%	100%

Приобретения обществом собственных акций не осуществлялось.

Акции ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» на рынке ценных бумаг не обращаются.

Вклады общества в другие организации – отсутствуют.

Структура акционерного капитала ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» в форме диаграммы:

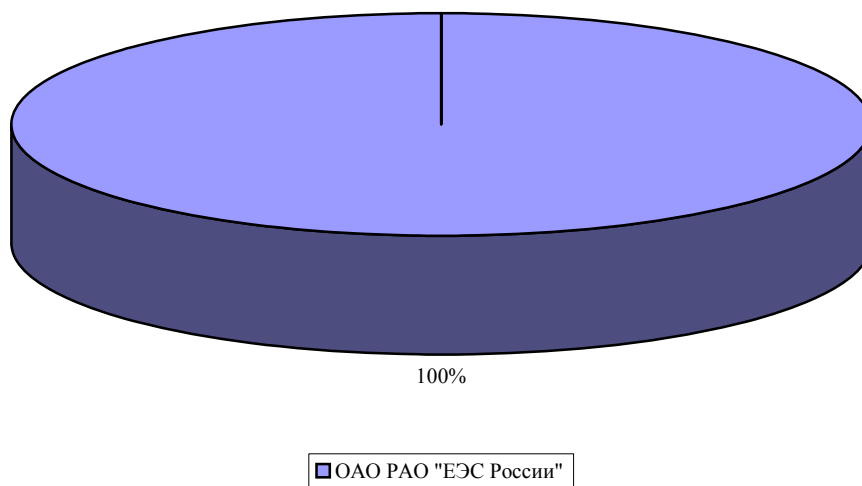
100 % акций – принадлежат ОАО РАО «ЕЭС России»

Котировки ценных бумаг Общества: отсутствуют

Рыночная капитализация эмитента: Сделки с акциями эмитента не совершались.

Рисунок 12

Структура акционерного капитала ОАО "Энергостройснабкомплект ЕЭС"



Существенные факты:

Дата появления факта (события, действия): 3.06.2003

Код: **1006771F23062004**

Вид общего собрания - годовое.

Форма проведения общего собрания - заочная.

Дата проведения общего собрания – 22 мая 2005 г.

Место проведения общего собрания - город Москва.

Кворум общего собрания - имеется.

В отчетном периоде – 2006 году Общество не участвовало в учреждении других организаций.

Общество в 2006 г. не заключало:

- сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом "Об акционерных обществах" крупными сделками, а также иных сделок, на совершение которых в соответствии с уставом общества распространяется порядок одобрения крупных сделок;
- сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом "Об акционерных обществах" сделками, в совершении которых имеется заинтересованность.

10. СТРУКТУРА И ПРИНЦИПЫ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

10.1. Принципы. Документы.

В своей деятельности ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» руководствуется действующим законодательством Российской Федерации, Уставом общества и следующими принципами корпоративного управления:

1. Обеспечение акционерам реальной возможности осуществлять свои права, связанные с участием в Обществе.
2. Обеспечение равного отношения к акционерам, владеющим равным числом акций одного типа (категории).
3. Обеспечение осуществления Советом директоров стратегического управления деятельностью общества и эффективного контроля с его стороны за деятельностью исполнительных органов Общества, а также подотчетность членов Совета директоров его акционерам.
4. Обеспечение исполнительным органом Общества возможности разумно, добросовестно, исключительно в интересах Общества осуществлять эффективное руководство текущей деятельностью, а также подотчетность исполнительных органов Совету директоров Общества и его акционерам.
5. Обеспечение своевременного раскрытия полной и достоверной информации об Обществе, в том числе о его финансовом положении, экономических показателях, структуре собственности и управления в целях обеспечения возможности принятия обоснованных решений акционерами и инвесторами.
6. Учитывать предусмотренные законодательством права заинтересованных лиц, в том числе работников, и поощрять активное сотрудничество Общества и заинтересованных лиц в целях увеличения активов, стоимости акций и иных ценных бумаг Общества, создания новых рабочих мест.
7. Обеспечение эффективного контроля за финансово-хозяйственной деятельностью с целью защиты прав и законных интересов акционеров.

Существенное значение в деятельности Общества имеют следующие положения:

- «Положение о порядке созыва и проведения заседаний Совета директоров ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» утверждено Правлением ОАО РАО «ЕЭС России» протокол от 25.06.02г. №687пр/8 (приложение №31)
- «Положение о выплате членам Ревизионной комиссии ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» вознаграждений и компенсаций» утверждено Правлением РАО «ЕЭС России» протокол №687пр/8 от 25.06.02 г.
- «Положение о Ревизионной комиссии ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» утверждено Правлением ОАО РАО «ЕЭС России» протокол №687пр/8 от 25.06.02г.
- «Положение о выплате членам Совета директоров ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» вознаграждений и компенсаций» утверждено Правлением ОАО РАО «ЕЭС России» протокол № 846пр/18 от 03.06.03 г.
- «Порядок выплаты членам Совета директоров и членам Ревизионной комиссии ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» вознаграждений и компенсаций» утвержден приказом Генерального директора ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» 06.08.02г.
- «Положение о премировании» утверждено приказом Генерального директора ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» 31.03.04г. с последующими изменениями (Приказ №169 от 01.10.04г., Приказ №31в от 29.06.04г.).
- «Положение об организации договорной работы в ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» утверждено приказом Генерального директора №09 от 24.05.02 г.
- «Положение о кадровой политике» утверждено приказом Генерального директора от 24.07.02г.

- Корпоративный регламент информационного обмена между подразделениями КЦ, ЦУР, БЕ, ДЗО (Утвержден Заместителем Председателя Правления руководителем КЦ ОАО РАО «ЕЭС России» от 10.02.05 г.).

Кодекс корпоративного поведения в ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» не принимался.

11. КАДРОВАЯ И СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА.

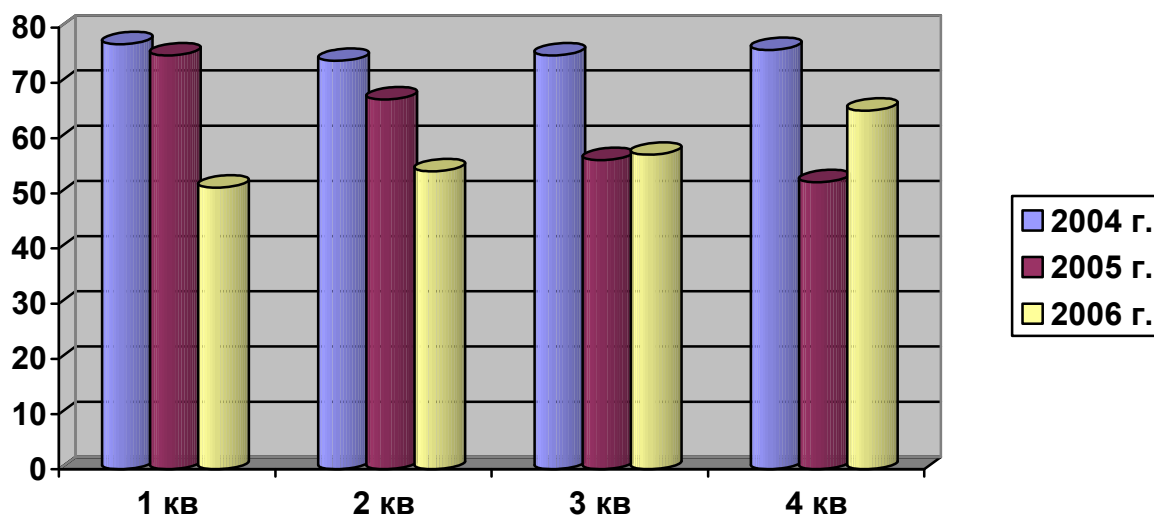
СОЦИАЛЬНОЕ ПАРТНЕРСТВО.

В 2006 году Общество было полностью укомплектовано работниками, в соответствии с Общей структурой исполнительного аппарата Общества.

Средняя штатная численность работников за год составила 57 человек. В течение всего года численный состав работников увеличился до 71 человек. Произшедшие изменения были обусловлены продолжением реформирования Общества, которое было начато в конце 2004 г. и продолжено в 2005 г.

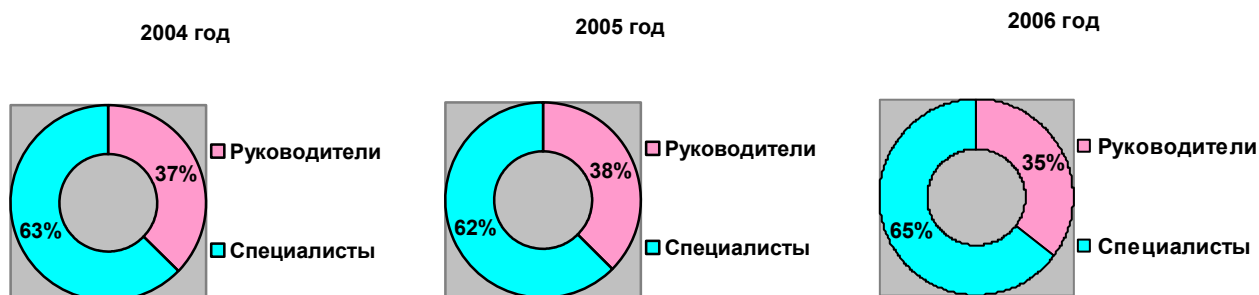
Рисунок 13

Динамика средней штатной численности работников

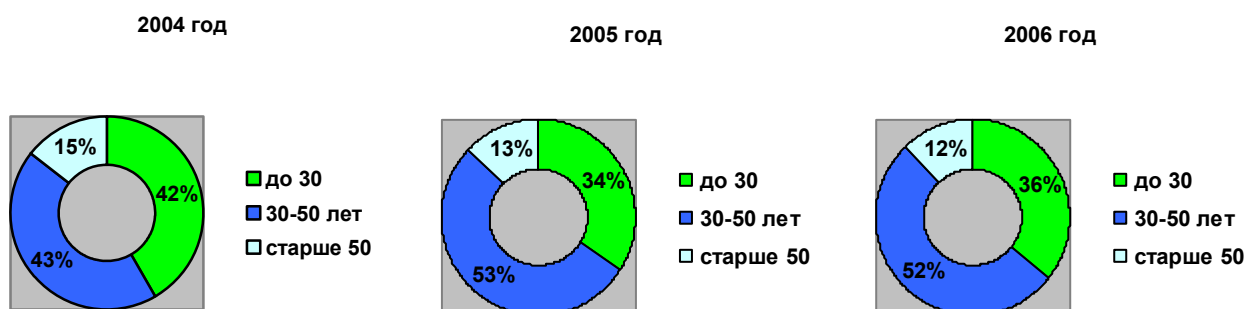


Стоит отметить, что при количественном изменении числа работающих, за истекший период практически не изменились качественный и возрастной состав работников Общества.

Качественный состав работников Общества



Возрастной состав работников Общества

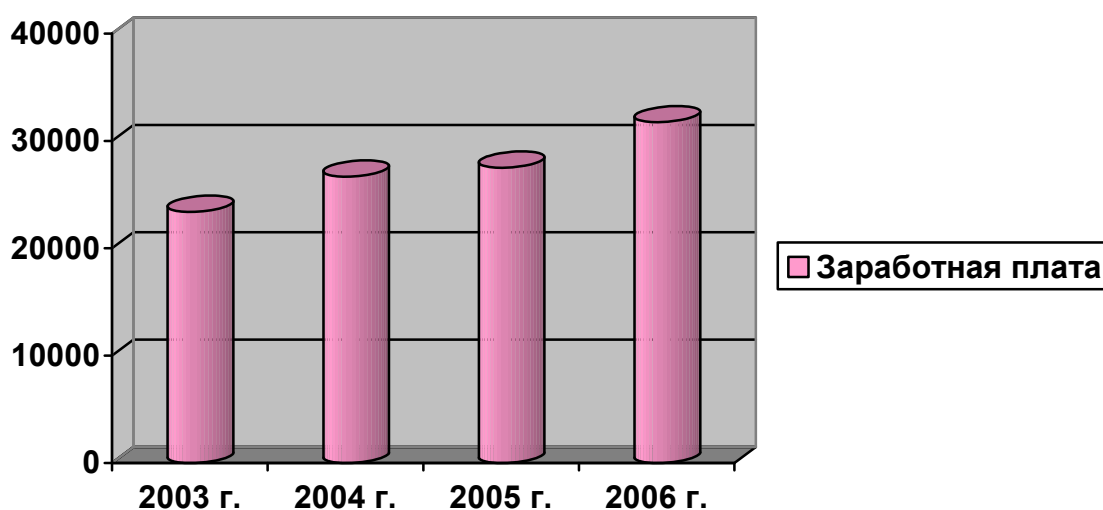


При формировании трудовых отношений в 2006 году для обеспечения повышения производительности труда и мотивации работников к труду, Общество продолжило проведение соответствия кадровой политики нормативным законодательным актам, эффективному использованию потенциала каждого работника и коллектива в целом.

Для достижения максимально возможного трудового потенциала работников, в 2006 году Общество продолжило сотрудничество с образовательными учреждениями в области повышения квалификации и профессиональной переподготовке работников. Наиболее активно Общество сотрудничало с Институтом госзакупок им. А.Б. Соловьева (Государственный университет - Высшая школа экономики) и ВИПКЭнерго в области подготовки кадров по курсу «Управление государственными закупками». В общей сложности почти 50% работников профильных структурных подразделений (по организации и проведению регламентированных процедур) были направлены Обществом на курсы повышения квалификации, семинары по переподготовке, 6% от общего числа работающих в 2006 г. закончили высшие учебные заведения.

С целью закрепления работника в Обществе, формирования стабильного коллектива как условия окупаемости средств, затрачиваемых на рабочую силу, в 2006 году Общество продолжало ориентироваться на социальную сферу управления. Работникам Общества своевременно производилась выплата заработной платы, компенсационные, поощрительные и стимулирующие выплаты, оказывалась материальная помощь. За 2006 год размер средней заработной платы, по Обществу в целом, из расчета на одного работника увеличился на 20%.

Динамика заработной платы работников Общества



Общество обеспечило нормальные условия труда и отдыха, соответствующие требованиям Трудового кодекса и нормам безопасности труда для всех работников. Также, в отчетном периоде Общество продолжило работу в области оказания дополнительных социальных гарантий, в частности, с целью создания благоприятных условий для финансирования работниками своих пенсионных накоплений, удержания квалифицированных специалистов и привлечения работников, дефицитных для Общества специальностей, была разработана и введена в действие программа Негосударственного Пенсионного Обеспечения. В течение 2006 г. всем работникам Общества была предоставлена возможность воспользоваться услугами детских оздоровительных и лечебных учреждений для своих детей.

Основными приоритетными стратегическими задачами в области кадровой и социальной политики Общества будут оставаться:

- Социальная система управления Обществом.
- Система повышения мотивации к труду, как условие более высокой его результативности.
- Система обеспечения реализации желаний, потребностей и интересов работников Общества в отношении содержания труда, условий труда, вида занятости, возможности профессионально-квалификационного и должностного продвижения.
- Система внешнего профессионального обучения, переобучения кадров и повышения квалификации работников.
- Система внутреннего и внешнего резерва кадров для Общества.

12. ОХРАНА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

12.1 Динамика выбросов загрязняющих веществ в атмосферу и объемы сточных вод (графическое и текстовое представление).

Общество не осуществляло выбросов загрязняющих веществ в атмосферу и в сточные воды.

13. ЗАКЛЮЧЕНИЕ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА ОБЩЕСТВА

Аудит бухгалтерской отчетности Общества за 2006г. проведен ЗАО «АДК-аудит». (**Приложение**).

14. ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ, ПРИМЕЧАНИЯ И КОММЕНТАРИИ

14.1. Основные положения учетной политики Общества

Основные элементы учетной политики Общества, утвержденной Приказом от 31.12.05 г. № 133 «Об учетной политике ОАО «Энергостройснабкомплект ЕЭС» на 2006 год», нашли свое отражение в пояснительной записке к бухгалтерскому отчету за 2006 г. (**Приложение**).

14.2. Бухгалтерский баланс Общества за отчетный период

Бухгалтерский баланс Общества по итогам работы за 2006 г. принят Департаментом бухгалтерского учета и отчетности ОАО РАО «ЕЭС России» 27.03.2007 г. (**Приложение**).

14.3. Отчет о прибылях и убытках Общества за отчетный период

Отчет о прибылях и убытках Общества по итогам работы за 2006 г. принят Департаментом бухгалтерского учета и отчетности ОАО РАО «ЕЭС России» 27.03.2007 г. (**Приложение**).

15. КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ ДЛЯ АКЦИОНЕРОВ И ИНВЕСТОРОВ

15.1. Котировки ценных бумаг Общества: отсутствуют

15.2. Рыночная капитализация эмитента: Сделки с акциями эмитента не совершались.

Место нахождения Общества:	109390, г. Москва, ул. Артюхиной, д.6, корп. 1
Почтовый адрес:	119607, г. Москва. Мичуринский проспект, дом 49 "А"
Телефоны:	(095) 231-24-06, 231-24-05
Факс:	(095) 231-11-76
E-mail:	info@essk.ru
Web site:	www.essk.ru
ИНН	7723185941
КПП	772301001
ОКПО	56694322
ОКОНХ	84500
ОКОГУ	41002
ОКАТО	45290590000
ОКФС	16
ОКОПФ	47
Банковские реквизиты:	Р/счет 40702810800010000647 в Филиале Центральный ООО КБ «Агропромкредит» БИК 044525109 К/счет 301018105000000000109, г. Москва
Краткая информация об аудитор-е:	ЗАО «АДК-АУДИТ»,
Адрес головного офиса	г. Екатеринбург, ул. Куйбышева, д. 95
Телефоны:	(343) 216-74-91
Факс:	(343) 216-74-92, 216-74-93, 216-74-94
E-mail:	нет
Web site:	нет
Краткая информация о реестро-держателе:	Ведение реестра акционеров осуществляется Юри-дическим отделом Общества.
Краткая информация об оцен-щике:	ЗАО «Центральная Финасово-Оценочная Компания»
Адрес головного офиса	125009, г. Москва, ул. Б. Никитская, д.22/2
Телефоны:	(495) 937-53-85 (86)
Факс:	((495) 937-53-85 (86)
E-mail:	ocenka@cfac.ru